

قاچاق کالا یکی از شیوه های داد و ستد و عامل ایجاد مرزها و قوانین اقتصادی

میثم سرحدی راد^۱، محمود سرحدی راد^۲، مهدی سرحدی راد^۳

^۱ دانشجوی کارشناسی ارشد حقوق جزا و جرم شناسی، واحد زاهدان، دانشگاه ازاد اسلامی، زاهدان، ایران

^۲ دانشجوی گروه حقوق، واحد زاهدان، دانشگاه ازاد اسلامی، زاهدان، ایران

^۳ کارشناسی فقه و حقوق دانشگاه شهید مطهری مدرسه عالی تهران

چکیده

قاچاق کالا یکی از شیوه های داد و ستد است که شکل گیری آن به زمان ایجاد مرزها و قوانین اقتصادی حاکم بر این منطقه باز می گردد این شیوه داد و ستد علی رغم زیان های اقتصادی برای کشور، برای ساکنان منطقه مرزی به ویژه مرز بازگان اهمیت زیادی دارد. چرا که در اغلب موارد به عنوان تنها منبع مهم درآمدی آنها محسوب می شود. کالاهای قاچاق از مناطق مرزی وارد می شود. هر فعل یا ترک فعلی است که موجب نقض تشریفات قانونی مربوط به ورود و خروج کالا و ارز گردد و براساس این قانون و یا سایر قوانین، قاچاق محسوب و برای آن مجازات تعیین شده باشد، در مبادی ورودی یا هر نقطه از کشور حتی محل عرضه آن در بازار داخلی کشف شود. پدیده قاچاق کالا امروزه به عنوان یکی از چالشهای مهم جامعه مدنی و نظام عدالت کیفری مطرح است. افزایش میزان ارتکاب این نوع بزهکاری، به عنوان یکی از مصادیق جرائم اقتصادی که موجبات تشديد پیامدها و آثار زیانبار آن بر بخش های مختلف نظام اقتصادی، سیاسی و اجتماعی را فراهم آورده. کامل ترین قانون در خصوص قاچاق، قانون مجازات مرتکبین قاچاق مصوب ۱۳۱۲ و اصلاحیه های بعدی آن بود. قانون گذار پس از این قانون، قانون دیگری درباره قاچاق تدوین ننمود. تا این که در سال ۱۳۷۴ با توجه به ضرورت های موجود قانون نحوه اعمال تعزیرات حکومتی راجع به قاچاق کالا و ارز به صورت فوق العاده به تصویب مجمع تشخیص مصلحت نظام رسید. در این نوشتار کوشیده ایم تا به در کشور و همچنین به بررسی فقهی و حقوقی مبانی قانون مبارزه با قاچاق کالا و ارز جنبه های مثبت و منفی آن، به ارائه راهکارهایی در راستای پیشگیری از جرائم قاچاق کالا و ارز بپردازیم.

واژه های کلیدی: قاچاق کالا، داد و ستد، مرزها، قوانین، اقتصاد.

مقدمه

قاچاق کالا بخشی از اقتصاد کشور است که با هدف سودآوری از سوی عوامل بازرگانی به صورت غیر قانونی انجام میگردد. آمارهای گمرک بازرگان درباره کشفیات قاچاق کالا بیانگر افزایش شمار پروندهای قاچاق در سالهای اخیر است. همچنین با بررسی آمارهای سالهای اخیر، می‌توان نتیجه گرفت که اقلام عمده کالاهای وارد شده به گونه قاچاق عبارت بوده است از پوشак و پارچه، مشروبات الکلی، لوازم یدکی و ماشینهای گوناگون، تلفن و لوازم خانگی. مقالاتی که در باره اقتصاد زیرزمینی و قاچاق نوشته شده بیشتر روش‌های اندازه‌گیری را تشریح می‌کنند و اغلب با توجه به فرض محدود کننده و غیر واقعی سعی در تخمین اندازه آن دارد ولی از علت پیدایش و موانع مبارزه با این پدیده شوم بر اقتصاد کشور و همچنین راهکارهای عملی کمتر در آن به چشم می‌خورد در مقاله حاضر تلاش می‌شود با در نظر گرفتن علل ریشه‌ای قاچاق و عوامل موانع مبارزه با آن، راهکارهای اجرائی برای جلوگیری از این پدیده بدست داده شود. (شمس ناتری و لیلا مصطفی زاده: ۱۳۹۳)

کامل‌ترین قانون در خصوص قاچاق، قانون مجازات مرتكبین قاچاق مصوب ۱۳۱۲ و اصلاحیه‌های بعدی آن بود. قانون گذاریس از این قانون، قانون دیگری درباره قاچاق تدوین ننمود. تا این که در سال ۱۳۷۴ با توجه به ضرورت‌های موجود قانون نحوه اعمال تعزیرات حکومتی راجع به قاچاق کالا و ارز به صورت فوق العاده به تصویب مجمع تشخیص مصلحت نظام رسید. قانون مجازات مرتكبین قاچاق و اصلاحیه‌های بعدی آن کامل‌ترین قانون عام درباره قاچاق بوده که همه موارد قاچاق، از جمله قاچاق ارز رادر بر می‌گیرد و هرچند از تاریخ تصویب قانون مذکور تاکنون قوانین و مقررات مختلفی درخصوص قاچاق ارز به تصویب رسیده، اما بسیاری از مواد این قانون درخصوص قاچاق ارز هم اینک نیز معتبر و لازم الرعایه است.

اصول و مبانی نظری جرایم قاچاق کالا اقتصاد و قاچاق

علم اقتصاد به مطالعه نحوه تشخیص منابع محدود، در بخش‌های مختلف جامعه می‌پردازد و ارزش کالا، خدمات و میزان تقاضا و عرضه را تعیین می‌نماید. در بعضی مواقع، کالا و خدماتی مورد عرضه و تقاضا واقع می‌شوند که فرض بازارهای واقعی در مورد آن‌ها دشوار است. آلدگی‌ها و جرایم، ازدواج و طلاق و غیره از جمله مواردی هستند که اگرچه نمی‌توان برای آن‌ها بازار واقعی تصور نمود ولی می‌توان با مدل‌های اقتصادی آن‌ها را تجزیه و تحلیل کرد. از دیدگاه اقتصادی قواعد عرضه و تقاضا و ضوابط بازار در مورد چنین فعالیت‌هایی نیز کاربرد دارد و بنابر این نظام عدالت کیفری در صورتی کارامد است که هزینه‌های جرایم را ارزیابی کرده و منابع را با توجه به این ارزیابی‌ها برای اجرای برنامه‌های مختلف توزیع نماید. امروزه تاثیر معیارهای اقتصادی در تحلیل حقوق امری اجتناب ناپذیر است. به عقیده «رونالد کاوز» (کاوز روئالد، ۱۹۶۱: ۱۴)

حقوق، علم مستقل و مجزا از سایر علوم خصوصاً اقتصاد نیست و قاضی در استدلال حقوقی برای تحقق عدالت و کارایی اقتصادی، باید از تحلیل اقتصادی حقوق استفاده کند. برای مثال در آمریکا دانشمندان زیادی که در زمینه حقوق و اقتصاد مطالعات بین رشته ایانجام داده اند به عنوان قاضی دادگاه فدرال منصب گردیده و در آرایی که صادر کرده اند تجزیه و تحلیل اقتصادی را مورد استفاده قرار داده اند (بادینی، ۱۳۸۵: ۷۴).

از طرفی دیگر، اقتصاد رگ حیات جوامع مدرن در قرن بیست و یکم است. کارشناسان بر این باورند که توسعه اقتصادی نسبت مستقیمی با پیشرفت و توسعه جوامع در کشورهای مختلف دارد. زمانی که جایگاه اقتصاد تا این اندازه خطیر و مهم باشد تخلف‌ها و جرایمی که در این حوزه اتفاق می‌افتد نیز بسیار تاثیرگذار بوده و برخورد با آنها از اهمیت زیادی برخوردار خواهد بود. حقوق، در این راستا دارای رسالتی مهم و تعیین کننده‌ی مقرراتی کارا و نمایانگر ارزش‌ها و اهداف اقتصادی خواهد بود. مقرراتی که قطعیت، شدت و سرعت اجرای مجازات و همچنین محاکمات علی‌را خاصه در این جرایم مقرر کرده تا موجب کاهش وقوع آن‌ها با هدف افزایش رفاه عمومی گردد. کارایی اقتصادی و سودمندی مجازات‌ها در جرایم اقتصادی کمتر مورد توجه واقع شده است. خوشبختانه در قانون مجازات اسلامی جدید به «کارکردمجور بودن کیفر» در جهت کارامدی مجازات توجه شده است که نشانه‌ی ورود و تاثیر مباحث تحلیل اقتصادی در حقوق کیفری ایران است (محمدزاده، ۱۳۹۲).

قانون مجازات اسلامی قاچاق کالا و ارز

به استناد مواد ۳۶ و ۱۰۹ قانون مجازات اسلامی مصوب ۱۳۹۲ قاچاق کالا و ارز از مصاديق جرایم اقتصادي است که اگر ميزان مال موضوع آن ها يك ميليارد ريال يا بيشتر باشد او لا حکم محکومیت قطعی راجع به آن ها باید در رسانه ملی يا يكی از روزنامه های كثیرالانتشار منتشر گردد و ثانيا مشمول مرور زمان تعقیب، صدور حکم و اجرای مجازات نمی شوند. ماده ۵۷ قانون مبارزه با قاچاق کالا و ارز مصوب ۱۳۹۲ نیز مقرر داشته، قاچاق کالا و ارز از مصاديق جرایم اقتصادي محسوب می شود.

جرائم اقتصادي همانند برخی دیگر از اصطلاحات با خاستگاه جرم‌شناسی، هنوز دارای تعریف قانونی نیست و قانون مذکور تنها در تبصره ماده ۳۶ به ذکر مواردی که جرم اقتصادي محسوب می شوند اکتفا کرده که عبارتند از: رشا و ارتشا، اختلاس، اعمال نفوذ برخلاف حق و مقررات قانونی در صورت تحصیل مال توسط مجرم یا دیگری، مداخله وزرا، نمایندگان و کارمندان دولت در معاملات دولتی و کشوری، تبانی در معاملات دولتی، اخذ پورسانت در معاملات خارجی، تعدیات ماموران دولتی نسبت به دولت، جرایم گمرکی، قاچاق کالا و ارز، جرایم مالیاتی، پولشویی، اخلال در نظام اقتصادي کشور، تصرف غیر قانونی در اموال عمومی یا دولتی. در این میان منظور از جرایم گمرکی هم مشخص نیست و به نظر می رسد جز قاچاق گمرکی مصادقی برای آن منتصور نباشد که آن خود مصدق مستقلی از جرایم اقتصادي می باشد. ضمن اینکه، يكی از منازعاتی که همواره پیرامون جرم اقتصادي وجود دارد تعریف آن است. نکته دیگر این که در این حوزه شاهد معیارهای نامعلوم، متعارض و قابل تغییری هستیم به طوری که می توان گفت همانگونه که اقتصاد به سرعت در حال جهانی شدن است، جرائم اقتصادي نیز در حال دگرگونی و تغییر است و ویژگی اصلی جرائم اقتصادي تغییرات سریعی است که در آن صورت می گیرد (محمدزاده، ۱۳۹۲).

ما در این مقاله به دنبال پرداختن به تعریف جرم اقتصادي و تفاوت آن با فساد مالی و انواع و اقسام آن ها نیستیم لیکن به اختصار اشاره می کنیم که جرم‌شناسان و حقوق‌دانان کیفری برای جرم اقتصادي تعاریف و توضیحات متعددی ارائه نموده اند جرم اقتصادي عمدتا بر فساد حکومت و شرکتها، گمرک و تقلب در مالیات غیر مستقیم، تقلب شرکتها، تقلب بانکی، تقلبات بیمه ای، تقلب در تجارت بین الملل، فرار از مالیات و سوءاستفاده از گریزگاهها، بانکداری زیززمینی و پولشویی متتمرکز است. جرم اقتصادي می بايست از جرم سازمان یافته متمایز گردد. از يك سو مفهوم اين جرم می تواند گسترده تر از جرم سازمان یافته باشد، زира هر جرم اقتصادي لزوماً بوسیله سازمانهای تبهکار دارای هویت، ارتکاب نمیابد و جرم اقتصادي می تواند به شکل جرم یقه سفیدی نیز ارتکاب یابد، به علاوه جرم فraigیر و شایعی مانند فرار از مالیات توسط گروههای مختلف از مردم ارتکاب میباید. از سوی دیگر نیز مفهوم جرم سازمان یافته می تواند گسترده تر باشد زира این جرم در بر گیرندهٔ خشونت است در حالی که خشونت لزوماً در جرم اقتصادي جایگاهی ندارد. (تولی زاده، ۱۳۹۲).

برخی آن را جرمی می دانند که علیه اقتصاد کشور ارتکاب می یابد یا به این قصد انجام می شود یا در عمل موجب اخلال در نظام اقتصادي می شود با این توضیح که جرم اقتصادي جرمی نیست که ویژگی اقتصادي داشته باشد بلکه جرمی است که آثار و تبعات سوء اقتصادي داشته باشد (ساکی، ۱۳۹۰).

برخی دیگر، جرم اقتصادي را شامل جرائمی می دانند که با انگیزه مادی و با ماهیت فعالیتهای اقتصادي، یعنی فعالیتهای مالی و پولی، دادو ستد داخلی و خارجی، استفاده از منابع بدون مجوز، اعطای تسهیلات غیر قانونی به نفع خود یا دیگران صورت می گیرد. (حضری، ۱۳۸۱)

صرفنظر از ایرادات و ابهامات موجود در حوزه نظری و تئوری و اجرا در خصوص جرائم اقتصادي، آنچه ضرورت پرداختن به آن ها را توجیه می کند این است که با ارتکاب این جرایم به تدریج سرمایه های عمومی به نفع تعدادی محدود از افراد جامعه ای باشته می شود و نقطه تعادل در بهره مندی از منابع از بین می رود و این امر موجب کاهش رفاه اجتماعی، گسترش فقر و نابرابری اقتصادي و افزایش نرخ جرم در جامعه می گردد و قاچاق نمونه بارزی از این جرایم است که در گستره داد و ستد خارجی ممکن است به صورت انفرادی و حرفة ای و سازمان یافته ارتکاب یابد و حتی قانونگزار اخلال گسترده در نظام اقتصادي از طریق ارتکاب قاچاق را نیز پیش بینی و آن را مشمول مجازات اخلال گران در نظام اقتصادي کشور مصوب ۱۳۶۹/۹/۱۹ دانسته است (امیر حاجلو، ۱۳۹۲).

علت شناسی و مبنای اقتصادی جرم انگاری قاچاق

در گرایش به قاچاق کالا، عوامل مختلف اقتصادی، اجتماعی، اداری، حقوقی، سیاسی و فرهنگی سهم دارند. بالا بودن مأخذ حقوق ورودی بسیاری از کالاهای محدودیت‌ها و ممنوعیت‌هایی که برای واردات اعمال می‌شود، دلیل اصلی قاچاق است. شفاف نبودن و بی‌ثباتی و تغییرات پی در پی مقررات بازرگانی و سیاستهای اقتصادی نادرست یا کوتاه مدت و فصلی یا حتی روزانه، شرایطی نامطمئن و غیرقابل پیش‌بینی ایجاد می‌کند که فعالیت‌های سرمایه‌گذاری قانونی را کاهش و گرایش به سوداگری و قاچاق را افزایش می‌دهد. مطلوبیت نسبی، کیفیت بهتر و قیمت پائین‌تر برخی کالاهای خارجی، تبلیغات و گرایش مردم به مصرف این کالاهای تحریم‌های اقتصادی، گستردگی مرزهای کشور و مصلحت اندیشه‌های مسئولین در مناطق مرزی برای تسکین درد بیکاری و دهها عامل ساختاری، رفتاری و زمینه ایرا می‌توان برشمود که در قاچاق کالا موثرند. قاچاق کالا در فرایند آموزش درون خانواده‌ها و گروه همسالان به افراد آموخته می‌شود، جوانان می‌بینند که با وجود تورم و گرانی و بیکاری، چگونه عده‌ای در کمترین فرصت، ثروتمند و با تحسین و احترام روبرو می‌شوند. (موسایی و احمدزاده، ۱۳۸۹: ۴۳).

در بیان مبنای جرم انگاری قاچاق در حقوق ایران می‌توان گفت: اقتصاد ایران برای پشتیبانی از صنایع نوپا، متنوع کردن اقتصاد در پرتو نجات کشور از اقتصاد نک محصولی، ایجاد درآمد بیشتر برای دولت، توجه به هدف‌های ملی و دفاعی استراتژیک و اثر گذاشتن بر موازنۀ تجاری و ایجاد موازنۀ مثبت و افزایش ذخایر ارزی و برای دستیابی به اهدافی مانند رشد اقتصادی، کاهش نرخ بیکاری، کاهش نرخ تورم و تعدیل تراز پرداخت‌ها، موافق به کار بستن سیاست‌های تجاری انقباضی چون وضع تعریفه و افزایش مأخذ حقوق ورودی، ایجاد محدودیت مقداری در واردات کالا و به کار گرفتن ابزارهای غیر تعریفه ایمانند اعمال قوانین و مقررات محدود کننده واردات می‌باشد و در این راستا گاه خروج از چارچوب تعیین شده را جرم انگاری نموده و با «مجازات» پاسخ می‌دهد. در حالی که با افزایش موانع تجاری مانند افزایش مأخذ تعریفه کالاهای وارداتی هزینه واردات رسمی بالا می‌رود و به دنبال آن انگیزه برای تجارت غیر قانونی و قاچاق با هدف حداکثر سازی سود و پاسخگویی به تقاضای داخلی، تقویت می‌شود (امیر حاجلو، ۱۳۹۲).

مهمنترین هدف جرم انگاری قاچاق کالا را می‌توان حمایت از درآمد دولت و تولید داخلی دانست اگرچه قانونگذار ایران، پاسداری از اصول اخلاقی و ارزش‌های جامعه اسلامی و تامین امنیت عمومی و صیانت از بهداشت جامعه را نیز مد نظر داشته است. توضیح اینکه واردات غیر مجاز کالا، توازن در تراز بازرگانی خارجی کشور را بر هم می‌زند زیرا دولت در برنامه‌ریزی‌های خود با در نظر گرفتن موضوعاتی مانند: سپرده‌های ارزی، درآمدهای ارزی سالیانه، نیازهای وارداتی کشور و... برای ایجاد توازن در تراز بازرگانی و پرداخت بدھی‌های خارجی و تامین درآمدهای عمومی، بسته‌هایی از سیاست‌های تجاری را در پیش می‌گیرد که بر اساس آن حجم و ارزش واردات و صادرات کشور از قبل معین می‌شود. قاچاق کالا که حجم و ارزش آن دقیقاً مشخص نیست، برنامه‌ریزی‌های اقتصادی را بر هم می‌ریزد و تحقق اهداف اقتصادی دولت را ناممکن می‌گردد و موجب کسری بودجه و اختلال در اجرای برنامه‌های عمرانی و ایجاد رکود در صنایع داخلی کشور و کاهش تولیدات داخلی و افزایش بیکاری می‌شود. از طرف دیگر کالاهای قاچاق که خارج از نظارت دولت وارد می‌شود ممکن است شامل کالاهایی باشد که مخالف با نظم عمومی یا شئون ملی یا عفت عمومی و یا مذهب رسمی کشور باشد و یا سلامت و بهداشت و امنیت مردم را تهدید کند (میراحمدیان، ۱۳۸۸).

بنابراین، قانونگذار حسب ضرورت و برای جلوگیری از آثار زیانبار اقتصادی قاچاق بر جامعه و ملاحظه مصلحت اجتماع، قاچاق کالا را جرم تلقی و با واکنش کفری مواجه ساخته است و از دیدگاه تحلیل اقتصادی مبنای جرم انگاری قاچاق را می‌توان نقض هدف اقتصاد یعنی «عدالت توزیعی در بهره مندی از منابع» دانست.

جرائم قاچاق به عنوان مصداق بارز جرم اقتصادي

جرائم قاچاق به عنوان مصداق بارز جرم اقتصادي به لحاظ جا به جایی مبالغ کلان، اثرات شدیدی بر اقتصاد و زندگی افراد جامعه می‌گذارد. این آثار را از دیدگاه اقتصادي می‌توان به دو دسته‌ی «آثار خارجی منفی» و «آثار خارجی مثبت» تقسیم نمود که در ادامه به بررسی این آثار و اینکه کدام یک منجر به کارایی اقتصادي خواهد شد می‌پردازیم. نقص عدالت توزیعی و هزینه‌هایی که قاچاق مانند دیگر جرائم به جامعه تحمیل می‌کند از جمله آثار خارجی منفی قاچاق می‌باشد: افراد جامعه باید در بهره مندی از منابع در موقعیتی یکسان قرار گیرند. هرگاه بعضی از افراد به جهت نابرابری در توزیع منابع، نفع بیشتری ببرند به نحوی که منجر به محرومیت یا کم شدن نفع سایرین شود، عدالت در توزیع منابع از بین می‌رود (امیر حاجلو، ۱۳۹۲). اما از دیگر کارکردها و آثار مثبت خارجی جرم قاچاق به نقش آن در کاستن از متوسط قیمت کالاهای وارداتی به دلیل تامین بخشی از کل عرضه داخلی اشاره کرد حتی اثر قاچاق بر شاخص قیمت کالاهای وارداتی بیش از اثر آن بر درآمدهای عمومی دولت می‌باشد (پژویان، ۵۸: ۶۴).

زیرا به هر حال قیمت کالاهای خارجی قاچاق در مقایسه با قیمت همان کالاهای زمانی که از مبادی رسمی و با پرداخت کامل حقوق وروودی و هزینه‌های گمرکی و غیر گمرکی وارد کشور می‌شوند، ارزان‌تر است و به همین دلیل است که بسیاری از مردم برای تامین وسائل برقی و پوشاش خود به بازار مناطق مرزی روی می‌آورند که مملو از کالاهای قاچاق است. بسیاری از مردم مرزنشین برای امداد معاف چنان به قاچاق وابسته‌اند که گویی شغل دائم و رسمی و مشروع آنان است و دولت و مردم آن را تایید می‌نمایند. یکی دیگر از آثار مثبت قاچاق را می‌توان بهره مندی دولت از درآمدهای ناشی از جریمه‌های سنگینی دانست که از مرتكبین این جرم وصول می‌شود. این امر سبب شده است تا دولت به عنوان ذی نفع در ارتکاب مداوم جرم قاچاق، از اقدامات موثر جهت پیشگیری و از بین بردن زمینه‌های بروز آن خودداری کند. البته می‌توان عملکرد دولت را چنین توجیه کرد که دولت نماینده مردم است و جرم رفاه و عدالت توزیعی را از میان می‌برد. دولت با اخذ جریمه‌های سنگین و مصرف آن در جهت رفاه مردم، این عدم تعادل را از میان می‌برد و عملاً رفاه عمومی را تامین می‌کند. پس در واقع وجود قاچاق، لازمه زندگی اجتماعی می‌شود بنابراین، دولت اقدام موثری در جهت ریشه کن کردن آن انجام نمی‌دهد. نتیجه گیری بهتر مستلزم تحلیل اثباتی و هنجاری جرم قاچاق است.

در تحلیل اثباتی جرم قاچاق، بحث از جرم موجود و تحلیل «آیچه که هست» می‌باشد در حالی که در تحلیل هنجاری از «لزوم بودن یا نبودن» جرم قاچاق بحث می‌شود (امیر حاجلو، ۱۳۹۲).

منشاً انواع قاچاق

منشاً قاچاق را می‌توان اجمالاً در سه دسته تقسیم بندی کرد که عبارتند از:

الف) انحصاری بودن کالا در دولت: در برخی از موارد، موضوع قاچاق، کالاهایی است که دولت در راستای تنظیم بازار و منافع اجتماعی و یا برقراری نظم و امنیت در کشور، عرضه و فروش آن را در انحصار خود نگه می‌دارد؛ مانند اسلحه، مواد هسته‌ای و خطرناک.

ب) غیر قانونی بودن ماهیت کالا: در مواردی، قاچاق ممکن است در کالا یا خدماتی که ماهیتشان غیر قانونی و نامشروع محسوب می‌شود و نگهداری یا خرید و فروش این امور به طور کلی بر خلاف منافع اجتماعی و نظم و امنیت جامعه به شمار می‌آید، صورت می‌پذیرد؛ مانند مواد مخدر، خرید و فروش انسان و یا اعضای بدن.

پ) عدم پرداخت عوارض گمرکی و فرار از مالیات: در بعضی از مصاديق موضوع قاچاق کالاهایی که ماهیتاً مشروع و قانونی هستند، صورت می‌پذیرد، ولی به دلیل ارزان بودن (یارانه‌ای) و عدم پرداخت عوارض گمرکی و سایر موارد، اشیای قاچاق محسوب می‌شوند (مزدارانی، ۱۳۹۰: ۱۵۴).

قاچاق کالاهای (وارداتی)

وجود تقاضای مؤثر برای ابتياع کالاهای لوکس بویژه در عصر حاضر که ارتباطات ماهواره‌ای در هر لحظه از ساخت کالایی نو خبر می‌دهند و نبود راه‌های قانونی برای واردات کالاهای مورد تقاضا به تشکیل شبکه‌های قاچاق کالا دامن می‌زند. وجود تقاضا برای کالاهای مصرفی لوکس و توزیع نامتعادل درآمد در جامعه که سبب ایجاد تقاضا برای این کالا می‌شود، در کنار ضعف بنیه‌های اقتصادی برای جلب سرمایه‌گذاری، درآمد اضافی قشری از افراد جامعه و نبود راه‌های قانونی برای تجارت آزاد دست به دست هم می‌دهد و منجر به گسترش شبکه قاچاق کالا می‌شود (مزدارانی، ۱۳۹۰: ۱۵۴).

قاچاق کالا، قاچاق کالاهای (صادراتی)

به طور کلی این موضوع پذیرفته شده است که تفاوت قیمت بین بازارها دلیل ایجاد کانال‌های موازی است. بازارهای سیاه زمانی ایجاد می‌شوند که تفاوت زیادی بین قیمت یک کالا در دو بازار ملی وجود داشته است. گاهی هزینه تمام شده عرضه کالا برای توزیع کننده رسمی و غیر رسمی متفاوت است که دلایل آن عبارتند از:

- ۱) پرداخت مالیات توسط توزیع کننده رسمی،
 - ۲) هزینه بالای مدیریتی و بازاریابی، توزیع کننده رسمی است و این تفاوت هزینه، سود بیشتری را برای توزیع کننده غیر رسمی ایجاد می‌کند که خود مشوق صادرات غیر قانونی می‌شود.
- الصادرکنندگان و توزیع کنندگان موازی اغلب در اندازه کوچکتر هستند، اما هزینه‌های سربار آنان نیز کمتر است. هزینه‌های بازاریابی در بازار رسمی بالاتر است و همه اینها باعث می‌شود که در بازار رسمی قیمت بالاتر از بازار موازی باشد. اگرچه کانال توزیع در بازار موازی طولانی تر است اما هزینه آن به قدری نیست که تفاوت غیر رسمی و موازی را بیوشاند. در بعضی از مواقع کالاهایی که با قیمت بسیار پایینتر از قیمت داخلی به بازار خارجی صادر می‌شوند، مجدداً به مبدأ وارد می‌شوند. این وضعیت را اصطلاحاً «ارونه می‌گویند» (بیابانی، ۱۳۹۰).

تیپ شناسی بزهکاران قاچاق کالا

شناسخت خصوصیات و ویژگی‌های قاچاقچیان و مشکلات نیروهای مبارزه کننده و کنترل کننده در قالب علل رفتاری مؤثر در قاچاق کالا مورد توجه قرار می‌گیرد، ولی در یک طرف جرم قاچاق نیز افراد قاچاقچی دارای بعضی از خصوصیات زیر هستند: سودجو، قانون دان، قانون شکن با نفوذ، فربکار، جاعل، سندسازی در قانون شکنی، قانون گریزی، تمایل به کسب درآمد بیشتر در زمان کمتر، رشد اجتماعی پایین، انتخاب کارهای ساده‌تر، روحیه خطرپذیری بالا، رفاه فردی و اجتماعی پایین، تحصیلات پایین و تقلید از دیگران، از مهمترین عوامل رفتاری قاچاقچیان کالا است. هر چند قاچاقچیان تلاش می‌کنند از خلاهای موجود نهایت استفاده را ببرند، اما طرف دیگر دستگاه‌های مسئول هستند که با استفاده از ظرفیت‌های نظارتی و کنترلی خود سعی می‌کنند به مقابله با این گونه مجرمان بپردازنند. در جرم قاچاق برخلاف سایر جرایم به غیر از برخی موارد نادر معمولاً شاکی خصوصی یا همان بزه دیده وجود ندارد. نگاه عامه مردم نیز به قاچاقچیان با سایر مجرمان متفاوت است (مزدارانی، ۱۳۹۰: ۱۵۴).

آنان سرقت و مواد مخدر را رشت می‌دانند و نسبت به سارق احساس تنفس و بیزاری خاصی دارند ولی به فرد قاچاقچی این گونه نگاه نمی‌کنند و به طور کلی قاچاق را پدیده شومی نمی‌دانند و این نگاه حتی در میان مسئولانی که وظیفه برخورد با این پدیده شوم را دارند نیز وجود دارد به طوری که آنان حاکمیت را به سبب کمبودها و کاستی‌های موجود در جامعه بخصوص در موضوعاتی همچون اشتغال مقصراً دانسته و مستوجب سرزنش می‌دانند. همین علت باعث شده که در بسیاری از مواقع تصمیم‌گیری‌ها از شدت و قاطعیت لازم برخوردار نباشد.

آثار جرم شناختی میزان کالای قاچاق

وقتی که میزان قاچاق کالا زیاد می‌شود به همان نسبت میزان درآمد سالانه کاهش می‌یابد. هنگامی که دولت با مشکل مالی موافق می‌شود مجبور است برای تعادل بین درآمد و هزینه، پول بیشتری را وارد بازار کند. همچنین دولت قوانین مربوط به مالیات را سخت تر می‌کند و به موازات آن در هزینه‌های مالیاتی نیز اصلاحاتی ایجاد می‌کند که این هزینه‌ها ممکن است به اندازه درآمد اضافی نباشد. معرفی قوانین جدید مالیاتی دارای معایبی است. این قوانین در برخی موارد از وضوحی کامل برخوردار نبوده یا زمانی نیز به طور واقعی کافی نیست. این خود باعث ایجاد اضطراب در فضای اقتصادی می‌شود و مالیات دهنده‌گان را مجبور می‌کند که فعالیت‌های خود را حالت قانونی و رسمی به حالت غیر قانونی و غیر رسمی تغییر دهند و یا بخشی از درآمد خود را پنهان سازند. به موازات گسترش قاچاق کالا به دیگر شاخه‌های اقتصادی نیز صدمه وارد می‌شود. با گسترش قاچاق کالا، توانایی دولت در اتخاذ تصمیمات منطقی و پیش‌بینی نتایج این تصمیمات کاهش می‌یابد.

از دیدگاه اقتصاد کلان، مؤسسات آماری کشور ممکن است تغییرات درآمد کل داخلی را نتوانند بدقت اندازه گیری کنند (افزایش یا کاهش دهنده) و دولت نیز نتواند همزمان با استفاده از منابع پوشش تصمیمات را ارزیابی کند. (بیابانی، ۱۳۹۰).

با توجه به کاهش درآمد و افزایش کسر بودجه، درک غلط از فرایندهای اقتصادی و در نتیجه تجمع نامناسب منابع ممکن است نتایج چنین فرایندی قابل اثبات نباشد. اغلب تخمين‌های اشتباه از خصوصیات کشورها در دوره تحول است و بدون شک میزان اقتصاد غیر قابل مشاهده در چنین شرایطی به میزان ۱۰ درصد اجتناب ناپذیر است ولی تخمين این ۱۰ درصد بدین معنا نیست که دولت این فرصت را دارد که منابع دیگر خود را در اختیار داشته باشد GPD واقعی معمولاً بیشتر از چیزی است که اندازه گیری می‌شود و مشکل اینجاست که چگونه می‌توان آن را محاسبه کرد. دولت اطلاعات دقیقی در مورد اشتغال واقعی کشور ندارد. اشتغال واقعی در کشور از آنجه اندازه گیری شده خیلی بیشتر است و این به نفع افراد است، زیرا حمایت‌هایی که برای مشاغل با درآمد کم باید هزینه شود به آنها تعلق نمی‌گیرد. اشخاص که درآمدهای زیادی از قاچاق به دست می‌آورند و برای مأموران اداره کار نیز شناخته شده نیستند نیز به عنوان بیکار شناخته شده و از دولت نمی‌تواند نرخ تورم را بدرستی تعیین کند. برای مثال اگر قیمت‌ها در اقتصاد نامرئی از رشد بیشتری نسبت به اقتصاد بازارهای رسمی برخوردار باشد نرخ تورم واقعی بالاتر است و در این صورت راه حل‌های اقتصادی که دولت مجبور به اتخاذ آنها است نیز از معقولیت کافی برخوردار نخواهد بود. رشد اقتصاد نامرئی باعث تضعیف سیاستگذاری اجتماعی دولت می‌شود و دولت همیشه در قبال کاهش درآمد سالانه با کاهش هزینه‌ها برای تأمین نیازهای جامعه عکس العمل نشان می‌دهد که این عمل دولت باعث افزایش فاصله طبقاتی در جامعه می‌شود. در اثر رشد قاچاق کالا اشخاص حقیقی و حقوقی نیز کمتر قوانین موجود را رعایت می‌کنند تا جایی که عدم رعایت قوانین تبدیل به یک عادت اجتماعی می‌شود و نگرانی که مردم از افسای تخلف خود، کاهش می‌یابد (بیابانی، ۱۳۹۰).

بنابراین هر روز به تعداد کسانی که قانون را نقض می‌کنند اضافه می‌شود. رشد اقتصاد نامرئی هزینه شرکت‌ها و ساختار قسمت‌های آن را تغییر می‌دهد. وقتی که فرد تصمیم به عدم پرداخت مالیات می‌گیرد همه هزینه‌ها کاهش می‌یابد و همزمان کسانی که مالیات‌شان را پرداخت می‌کنند در موقعیت بدی قرار می‌گیرند در نتیجه رشد اقتصاد نامرئی به موج مثبت برای فرار مالیاتی افزوده می‌شود و کارمندان به کار در اقتصاد غیر رسمی روی می‌آورند و شرایط برای فعالیت کسانی که قادر به گریز از مالیات نیستند وخیم می‌شود. کشوری که اطلاعات موثقی در مورد اقتصاد غیر قابل مشاهده نامرئی ندارد اغلب شرکت‌هایی که مشکوک به انجام امر قاچاق هستند را منحل می‌کند ولی در واقع این شرکت‌ها هیچ تمایلی به قاچاق ندارند. (توكلی، ۱۳۸۹)

میزان قاچاق یک کالا معمولاً بدین صورت محاسبه می‌شود. کالاهایی که به طور قانونی فروخته می‌شود منهای کالاهایی که در بازار است = جواب این تفریق میزان کالای قاچاق در کشور را نشان می‌دهد.

علت شناختی اقتصادی جرم قاچاق

۱. بار تعریفه ای: تجار در مورد مواجهه با عوارض و مالیات های تجاری و محدودیت های آن اغلب به سوی انجام تجارت خود از راه های غیر قانونی مانند قاچاق کالا و صدور فاکتورهای غلط صادراتی و وارداتی متمایل می شوند. نوشته های نظری و تجربی زیادی وجود دارد که نشانگر این مطلب هستند که این مالیاتها و محدودیت های ارزشگذاری زیر قیمت در فاکتورها - قاچاق کالا - قرض گیری و دیگر اشکال مستقیم فعالیت های بی بازده منجر می شوند. فیلاکتیس (۱۹۹۲) نشان داد که این متغیرها در افراد به عنوان یک عامل انگیزش مثبت در جهت انجام قاچاق کالا است همچنین *oskooe* و *geswami* در سال ۲۰۰۳ نیز از نخ تعریف به عنوان متغیری در قاچاق کالا در مطالعه برای ۷۰ کشور توسعه یافته استفاده کردند. همچنین این محدودیت های تجاری باعث نابرابری قیمت ها بین بازارهای داخلی و خارجی می شود و این افزایش قیمت های کالاهای وارداتی انگیزه ای را برای واردات غیر قانونی و فرار تعرفه ای ایجاد می کند. هرگاه چنین کشوری محدودیت هایی را اعمال می کند قیمت بازارهای داخلی با بازارهای جهانی متفاوت می شود و انگیزه ای را برای قاچاق کالا فراهم می آورد. برای آزادسازی تجارت خارجی در کشورهای خاص فهرست یا شاخص محدودیت را به کار می بریم. این شاخص قسمتی از شاخص جهانی مؤسسه اقتصادی *kos* سوییس است و از ۰ تا ۱۰۰ متغیر است (توكلی، ۱۳۸۹).

هر چقدر میزان شاخص بیشتر باشد شرایط تجارت آزاد در کشور بهتر است، به همین دلیل از این پس از این شاخص به عنوان شاخص محدودیت تجارت نام برد می شود؛ بنابراین ما انتظار داریم که با آزادسازی تجارت خارجی و افزایش فضای باز تجارت بین المللی از طریق حذف موانع تعرفه ای و خط قرمزها میزان قاچاق کالاهای کاهش یابد (توكلی، ۱۳۸۹).

فضای باز را بر اساس شاخص فضای باز در جدول جهانی پن (*peen*) اندازه گیری می کنند، همچنین ما از میانگین بار تعرفه ای به عنوان متغیری برای بررسی کردن نتایج استفاده می کنیم. در ایجاد رابطه مشابهی را بین بار تعرفه ای و قاچاق کالا انتظار داریم چرا که میزان بالاتر این شاخص نشانگر بار تعرفه ای بالاتر است (توكلی، ۱۳۸۹).

۲. بیکاری: کاهش میزان بیکاری به دلیل رشد اقتصادی از یک طرف به افزایش توان خرید افراد و افزایش نیاز مؤثر آنها به محصولات قانونی و غیر قانونی می انجامد؛ بنابراین تأثیر درآمدی ناشی از کاهش بیکاری ممکن است در افزایش تجارت غیر قانونی سهیم باشد و از طرف دیگر به وسیله افزایش و بهبود درآمدها، افرادی که تمایلی به خطر کردن ندارند باز هم خودشان را کمتر در معرض خطر قرار می دهند و بنابراین کالاهای بیشتری را در اقتصاد رسمی و نه غیر رسمی در خواست می کنند و بدین ترتیب میزان تجارت غیر قانونی کاهش می یابد. افزایش بیکاری اثرات متناقضی نیز به همراه دارد. در اثر این تأثیرات افراد بیکار در جستجوی موقعیت هایی در اقتصاد غیر رسمی مانند قاچاق هستند ولی به دلیل کمی درآمد حاصل از این راه، اقتصاد غیر رسمی نزول پیدا خواهد کرد، بنابراین تأثیر درآمد منجر به کاهش قاچاق می شود. علی رغم همه اینها نتیجه نهایی بستگی به دامنه نسبی در آمد و تأثیرات جانبی دارد (توكلی، ۱۳۸۹).

۳. فساد و حکومت قانون: قاچاق کالا به طور مستقیم با جرایمی مانند عدم پرداخت عوارض کالاهای وارداتی و فرارهای مالیاتی - رشوه دهی و فساد مقامات رسمی و بولشویی به طور مستقیم در ارتباط است. احتمال دستگیری و مجازات از سوی مراجع قانونی تا حدودی به حکومت قانون در کشور بستگی دارد. نهادهای سالم و صالح اصل محدودی است که باعث می شود قاچاق کالا دارای سود کمی باشد زیرا قاچاقچیان همواره در تلاشند تا سود خالص خود را از قاچاق به حداکثر برسانند. برای مثال تفاوت بین درآمدهای پیش بینی شده و مورد انتظار آنها و هزینه های مورد انتظار شامل مجازات هایی برای این تجارت غیر قانونی می شود. هر چقدر هزینه های مورد انتظار بالاتر باشد سود حاصل نیز کاهش می یابد و قاچاق سود کمتری دارد به هر حال این نوع خاص از اطلاعات در مورد نرخ مجازات ها در مبنای وسیعی که مورد نیاز برای آنالیز بین کشورها است، در دسترس نیست. مرتبط ترین رابطه، استفاده از شاخص حکومت قانون از *WGI* است که به عنوان یک متغیر محاسب می شود. محدوده این شاخص از ۱/۵ تا ۲/۵ است در حالی که میزان های بالا، نشانگر نیروی پلیس و دستگاه قضایی قویتر است.

(توكلی، ۱۳۸۹)

گرانی قیمت: در بازار سیاه یکی از نتایج مهم کنترل های شدید بازار مبادلات خارجی و محدودیت های تجارت آزاد، افزایش فاصله بین نرخ مبادله رسمی و موازی با آن است. این فاصله یک محرك جذاب برای تاجران است تا کالاهای وارداتی خود را در فاکتور کمتر از قیمت واقعی خود ارزش گذاری کنند. سپس درآمد ثبت نشده که از مبادلات بازار سیاه حاصل شده به عنوان سود اضافی تشخیص داده می شود. همچنین وارد کنندگان کالا نرخ های تعرفه و گرانی قیمت بازارهای سیاه را با هم مقایسه می کنند و اگر نرخ تعرفه ها بالاتر از گرانی قیمت ها در بازار سیاه باشد وارد کنندگان قیمت کالاهای وارداتی را از میزان واقعی ذکر شده بالاتر می برنند. این کار وارد کننده را قادر می سازد تا کالاهای در بازارهای رسمی مبادله نشوند و این مبادلات مازاد با قیمت بالاتر در بازار سیاه انجام می گیرد. رابطه بین تعرفه ها و گرانی قیمت ها در بازار سیاه به طور گسترده ای توسط OSKOEET goswami در سال ۲۰۰۲ مورد بررسی قرار گرفت و در سال ۲۰۰۳ marjit gibiswas تأثیرات مثبت واردات قاچاق کالا (با استفاده از نرخ تعرفه به عنوان متغیر) را بررسی کرده اند. ما انتظار داریم که ارزش گذاری زیر قیمت در فاکتورهای وارداتی و صادراتی در BMP افزایش یابد. (باباپور، ۱۳۹۰)

درآمددهای مالیاتی: با وجود درآمددهای حاصل از منابع اقتصادی، درآمددهای مالیاتی به عنوان یکی از منابع برجسته درآمدی دولت در بیشتر کشورها محسوب می شود. منابع مختلف درآمد مالیاتی که از سوی دولت کسب می شود بستگی به سیاست مالیاتی و ساختار اقتصادی دولت دارد. برای مثال در حالی که کشورهای پر درآمد توجه خود را به مالیات های مستقیم معطوف می کنند (مانند مالیات بردرآمد و منفعت) کشورهای کم درآمد بر مالیات های غیر مستقیم تمرکز دارند که شامل مالیات بر تجارت های بین المللی می شود. در حقیقت تجارت آزاد و حذف موانع تعرفه ای و غیر تعرفه ای باعث افزایش اتکای دولت به مالیات مستقیم بویژه در کشورهای توسعه یافته شده است (توکلی، ۱۳۹۰).

این بدان دلیل است که هزینه های دولتی و اجرایی مالیاتی اعمال شده برای مالیات های غیر مستقیم مانند مالیات بر تجارت های بین المللی پایینتر از مالیات های مستقیم است، بنابراین کشورهای پیشرفته به عکس کشورهای توسعه یافته بیشتر به این نوع مالیات روی می آورند. با وجود این، به دلیل اتحاد کشورهای کم درآمد که بیشتر به مالیات غیر مستقیم متکی هستند اجرای ضعیفتر قانون انگیزه های انجام فعالیت های غیر قانونی و تجارت خارجی را افزایش می دهد. قاچاقچیان با فرار از وظایف قانونی و تعرفه ها یک بار اضافی را بر بودجه دولت تحمیل می کنند. به طور طبیعی این فعالیت ها توانایی دولت را برای تهیه کالاهای مورد نیاز جامعه کاهش می دهد و مشکل کسری بودجه را بدتر می کند؛ بنابراین ما انتظار داریم که افزایش میزان قاچاق کالا باعث کاهش درآمد مالیاتی حاصل از تجارت خارجی در دولت مرکزی شود. در این مطالعه و تحقیق ما تأثیر قاچاق را بر درآمدها و مالیات دولتی بررسی می کنیم و اطلاعات مفقود شده مربوط به درآمدهای مالیاتی تجارت خارجه را نیز مد نظر قرار می دهیم. منبع کلی درآمدهای مالیاتی WDI است (توکلی، ۱۳۹۰).

عوامل خارجی نابسامانیهای سیستم اقتصادی

در یک تقسیم بندی کلی عوامل بیرونی موثر در سیستم اقتصادی کشورها میتوان یکی به جهانی شدن اقتصاد و چالش های فراروی آن در کشورهای در حال توسعه و دیگری به انتقال نابسامانی ها به کشورهای کم توسعه و نهایتاً "به آثار سرمایه گذاری های خارجی در اقتصاد کشورهای مزبور اشاره نمود:

جهانی شدن و چالش های فراروی آن

جهانی شدن فرایندی از تحول است که مرازهای سیاسی و اقتصادی را کم رنگ میکند، ارتباطات را گسترش میدهد و تعامل فرهنگ ها را افزون مینماید. جهانی شدن یک پدیده چند بعدی است که آثار آن قابل تسری به فعالیتهای اجتماعی، اقتصادی، سیاسی، حقوقی، فرهنگی، نظامی و فن آوری است و همچنین فعالیتهای اجتماعی همچون محیط زیست را نیز متأثر میکند. پژوهشگران اقتصادی، جهانی شدن را به طرق مختلف تعریف کرده اند و هر یک از دیدگاه خاصی به این مسئله نگاه کرده اند. پروفسور کول در کتاب اقتصاد ایران در بستر جهانی شدن «با بهره گیری از تعریف سازمان همکاری و توسعه اقتصادی جهانی شدن را الگوی تکامل یابنده ای از فعالیت های فرامرزی بنگاهها و شرکتها تعریف میکند که شامل سرمایه گذاری بین

المملکی، تجارت و همکاری برای ابداع و نوآوری و توسعه فرآورده‌های تازه و نو، تولید، منبع شناسی و بازاریابی است». صندوق بین المللی پول نیز در همان منبع «جهانی شدن را رشد وابستگی متقابل اقتصادی کشورها در سراسر جهان از طریق افزایش حجم و تنوع مبادلات کالا و خدمات و جریان سرمایه در ماورای مرزها و همچنین از طریق پخش گسترده‌تر تکنولوژی تلقی و تحقق آنرا با ابزارهای مانند تجارت بین الملل، سرمایه گذاری خارجی و سایر جریانهای سرمایه، بین المللی شدن تولید به کمک فعالیت شرکتهای چند ملیتی و پیشرفتهای تکنولوژیک میسر میداند». در این میان کشورهای در حال توسعه از دهه ۱۹۸۰ میلادی با سرعت بیشتری در اقتصاد جهانی ادغام شدند. به عبارت بهتر از این تاریخ به بعد، این کشورها در فرآیند جهانی شدن به طور فعال تری شرکت کرده‌اند. انگیزه‌های اصلی این حرکت را میتوان وضعیت نامناسب تراز پرداختهای این کشورها بعد از شوک نفتی دهه ۱۹۷۰ و کاهش تقاضا برای صادرات این کشورها در کشورهای پیشرفته که با رکود مواجه بوده اند، دانست. در نتیجه بسیاری از این کشورها برنامه تعديل اقتصادی را که توسط بانک جهانی و صندوق بین المللی پول نیز توصیه شده بود اجرا کردند. بطور هم‌مان، اکثر کشورهای در حال توسعه متوجه عدم کارآیی استراتژی صنعتی آن دوران، یعنی استراتژی جایگزین واردات شدند (توكلی، ۱۳۹۰).

اجرای برنامه‌های اصلاحات اقتصادی در این کشورها در طول دهه‌های ۱۹۸۰ و ۱۹۹۰ منجر به کم اهمیت شدن استراتژی جایگزین واردات گردید به تبع آن محدودیتهای مقداری واردات کم شد و نرخ‌های تعرفه گذاری کاهش پیدا کرد. بعبارت دیگر این کشورها به سمت برقراری تجارت آزاد حرکت کردند. هم‌چنین نرخ ارز برخلاف گذشته به تدریج از طریق نیروهای بازار تعیین شد و اقدامات ضد صادرات نیز کاهش یافت و موانع سرمایه گذاری مستقیم خارجی کمتر شد. همچنین اقداماتی در جهت اصلاح ساختارهای تجارت و سرمایه گذاری مستقیم خارجی و اصلاحات دیگر نظیر کاهش نظارت مستقیم بر قیمت و توزیع کالا که منجر به سپردن آنان به نیروهای بازار شد، صورت گرفت. مالکیت دولت بر واحدهای تولیدی نیز جهت حمایت و پشتیبانی از فعالیت بخش خصوصی کاهش یافت؛ بنابراین استراتژی غالب توسعه از جایگزینی واردات و تأکید بر توسعه در درون اقتصاد ملی، به استراتژی توسعه صادرات و گسترش همکاری با اقتصاد جهانی یا ادغام در اقتصاد جهانی تغییر کرد. تعدادی از کشورهای در حال توسعه با اعمال سیاستهای برون نگر انتظار داشتند که از طریق ادغام در بازارهای جهانی و مشارکت بیشتر در زمینه تجارت بین المللی و جذب گسترده‌تر سرمایه خارجی، تخصیص منابع را بهتر نمایند و فرآیندهای تولید را در کشورهای ایشان بر پایه مزیت نسبی شکل دهند. همچنین کارآیی بنگاههای ایشان را از طریق افزایش رقابت با بنگاههای خارجی بالا برده و یادگیری و انتقال تکنولوژی را تشویق نمایند و در نهایت زمینه رشد بیشتر اقتصادی را در کشورشان فراهم آورند. حرکت کشورهای در حال توسعه به سمت ایجاد فضای باز اقتصادی و ادغام در اقتصاد جهانی نتایج مختلفی را به بار آورده است. تعدادی از این کشورها، با بهره گیری مناسب از امکانات فراهم شده، موفق شدند به نرخ‌های رشد اقتصادی بالاتری دسترسی پیدا کنند و در حال حاضر در زمره کشورهای تازه صنعتی شده قرار گرفته‌اند. بهترین نمونه این کشورها، ببرهای آسیای جنوب شرقی (کره جنوبی، تایوان، هنگ کنگ و سنگاپور) می‌باشند که علیرغم مشکلات بازارهای مالی در ردیف کشورهای پردرآمد قرار گرفته‌اند (نوری، ۱۳۸۸).

بنابراین با بررسیهای اجمالی میتوان ضمن تأکید به شناخت موقعیتهای خود در جهان برای ورود به صحنه بین المللی، اتخاذ سیاستهای اقتصادی درون نگر و رقابت ناپذیر را عاملی به شیوه پدیده قاچاق ارزیابی و هماهنگی مدل‌های سنتی تحلیلهای اقتصادی با شرایط جدید برای نزدیک تر کردن زمینه های اقتصاد و مدیریت را یکی از روش‌های کنترل معضل قاچاق پیشنهاد نمود (نوری، ۱۳۸۸).

سرمایه گذاری خارجی

سرمایه گذاری خارجی انتقال مالی (پول و اعتبار و اوراق بهادر) یا کالایی (مواد اولیه، کالای سرمایه‌ای، کالای مصرفی) یا فن شناسی (در چارچوب تجهیزات، نیروی کار و رموزکار) از یک کشور صادرکننده (موسوم به کشور «صادر کننده سرمایه») به یک کشور دریافت کننده (موسوم به کشور «میزبان») به منظور استفاده در تأسیس واحد اقتصادی در ازای مشارکت مستقیم

یا مستقیم در عواید آن است. سرمایه گذاری خارجی با تجارت خارجی تفاوت دارد و تفاوت آن نحوه استفاده از مورد انتقال یافته در اداره واحد اقتصادی است. سرمایه گذاری خارجی با نقل و انتقال سرمایه ممکن است بصورت سرمایه گذاری در احداث واحد اقتصادی درآید یا خیر. اگر این دو یکی نبودند، نقل و انتقال سرمایه بطور صرف مربوط به دریافتی های بانکی و دولتی برای جبران کسری تراز پرداخت ها یا انتقال مازاد آن به خارج میشود. پس امر مهم در سرمایه گذاری خارجی تبدیل آن به واحد اقتصادی است. وام های خارجی نیز ممکن است در چارچوب سرمایه گذاری خارجی صورت بگیرند یا خیر در حال اخیر این وام ها در اختیار دولتها یا بانکها هستند که برای فعالیت عمرانی، جبران کسری تراز پرداختها، خریدهای خارجی و جز آن بکار میرود.

از نظر پیشینه تاریخی سابقه سرمایه گذاری خارجی به عهد استعمار بر میگردد. کشورهای استعماری شامل انگلستان، فرانسه، هلند و بلژیک برای بهره برداری از منابع مستعمره ها سرمایه گذاری میکردند؛ اما آنها بیشتر از نیروی کار بومی بهره می جستند و آنرا جایگزین فن و سرمایه میکردند.

سرمایه گذاری آنها یک طرفه و برای بهره برداری و خروج منابع بود. این نوع سرمایه گذاری خارجی، مرحله ای تاریخی است که با سرمایه گذاری امروز در چارچوب مناسبات سرمایه داران تجاری و صنعتی خوانایی ندارد. به هر حال در قرن های ۱۸ و ۱۹ سرمایه گذاری استعماری نیروی اصلی توسعه صنعتی در اروپا را فراهم آورد و سرنوشت عقب ماندگی تاریخی و کم توسعه ای امروزی کشورهای آسیایی و آفریقایی و آمریکای لاتین را رقم زد.

سرمایه گذاری خارجی با بهره گیری از موقعیت های سیاسی و اداری غیر دموکراتیک کشورهای کم توسعه، در اوایل قرن بیستم خصلت امپریالیستی به خود گرفته و علیرغم داشتن مزیتهای نسبی به کشورهای نیز به کشورهایی در حال توسعه، آثار زیانباری نیز به همان کشور فراهم آورده که به مواردی از آن اجمالاً "اشاره میشود:

بهبود وضعیت ارزی حاصل از جریان سرمایه گذاری مستقیم خارجی از دیدگاه اکثریت پژوهشگران اقتصادی موقتی میباشد و در بلند مدت این جریان بر تراز پرداختها اثر منفی میگذارد. بدین علت که با ورود کالاهای واسطه ای و سرمایه ای، وضعیت حساب جاری متزلزل شده و با بازگردان اقلامی نظیر سود، دستمزد متخصصین و مدیران، حساب سرمایه نیز در بلند مدت بدتر میشود.

سرمایه گذاری های مستقیم خارجی ممکن است خالص درآمد ارزی بسیار اندکی را برای کشور میزبان در پی داشته باشند؛ زیرا قسمت اعظمی از نهادهای مورد استفاده آنها وارداتی میباشد تا داخلی.

عوامل داخلی نابسامانی های اقتصادی

در خصوص عوامل درونی از یک سو فعالان اقتصادی قاچاق را معلوم ساختار ناسالم اقتصادی تلقی و معتقدند اگر کیفیت کالاهای ایرانی متناسب با کیفیت کالاهای خارجی نباشد و اگر تولیدات داخلی توان رقابت با قیمت‌های جهانی را نداشته باشند، اگر قوانین مالیاتی به جای حمایت از تولید و تجارت رسمی و قانونی، حدود ۶۰ درصد از درآمد یک شرکت را ببلعد، اگر از بخش صنعت بیش از ۲۰ نوع عوارض مختلف دریافت شود، اگر از کالاهای تجاری وارداتی ۲۷ نوع عوارض وصول گردد، اگر برای واردات قانونی مجوزهای گوناگون، گواهی های متعدد، پرداختهای مختلف، ارتباطات خاص و تشریفات طولانی و اراده ای آهنین و کفش پولادین و صبر ایوب لازم باشد، اگر تکنولوژی تولید شامل ماشین آلات تولیدی، مدیریت، سرمایه مادی و نیروی انسانی مربوط به نیازهای صنعتی ۲۰ تا ۳۰ سال قبل باشد، اگر به جای حمایت علمی و منطقی از صنایع و تولیدات داخلی دیوارهای بلند تعریفه ای و غیرفنی در برابر واردات قانونی ایجاد شود، اگر شبکه بانکی کشور به جای حمایت از تولید و تجارت، نرخ تسهیلات بانکی اعطایی به این بخشها را حدوداً ۱۸ تا ۲۵ درصد دریافت نماید و بالاخره اگر سرمایه گذار و کارآفرین در برابر سرمایه گذاری معنوی و مادی خوبیش احساس امنیت خاطر اقتصادی واجتماعی نکند، دیگران برای سرمایه های انسانی و مادی آغوش میگسترانند و با گسترش قلمرو قاچاق ساختار اقتصادی ما را تحت تأثیر قرار میدهند. از سوی دیگر پژوهشگران اقتصادی اعتقاد دارند دستیابی به جامعه رفاهی و تحقق عدالت اجتماعی در دوران مدرن تکوین علم اقتصاد،

پیوسته مطرح نظر تئوری پردازی های اندیشمندان این علم بوده بطوریکه دانشمندان علم اقتصاد با نقادی از نظریه های پیشنهادی، در صدد برآمده اند تا با تئوری پردازهای خود، روشهای جدیدی را برای کوتاه کردن راه رسیدن به اهداف فوق ارائه کنند بطوریکه وجه اشتراک کلیه مکاتب اقتصادی در دستیابی به اهداف توسعه و جامعه رفاهی، همانا تولید میباشد؛ یعنی بحث بر سر اینست که چگونه کلیه عوامل نظم دهی شوند تا حداکثر بازدهی تولیدی حاصل گردد و چگونه این تولید در بین اقشار جامعه توزیع شود تا عدالت اجتماعی تحقق پیدا کرده و به جامعه رفاهی دست پیدا کنیم. (نوری، ۱۳۸۸)

آسیب شناسی نهادهای دخیل در پیشگیری از قاچاق کالا و ارز و راهکارهای آن

کشور ما، علاوه بر روبه رو بودن با حجم گسترده ای از قاچاق کالا، به ویژه پس از انقلاب اسلامی، در مقابله با قاچاق کالا به تناسب هزینه و امکاناتی که صرف کرده چندان موفق نبوده است. شاهد این مدعای افزایش حجم و تنوع قاچاق در سال های اخیر است.

آسیب شناسی نهادهای دخیل در پیشگیری از قاچاق کالا و ارز در حوزه تقنینی

در اولین قدم باید به آسیب شناسی قوانین و مقررات تجاری پرداخت. قانون مرز میان مجاز و منمنع را رسم می کند و مقررات تجاری تشریفات اداری اقدامات دولت و بخش خصوصی را مشخص می کند. از این رو در درجه بسیار مهمی قرار دارد. در این مبحث که به دو گفتار تقسیم می شود در گفتار نخست به بررسی ناهماهنگی های موجود در تدوین مقررات و در گفتار دوم به راه های گریز قانونی اشاره می شود که ضمناً در جای جای مباحث نوآوری های قانون جدید مبارزه با قاچاق کالا و ارز تحلیل می شود.

عدم هماهنگی در تدوین مقررات مربوط به قاچاق کالا و ارز

در وضعیت پیش از تصویب قانون قاچاق کالا و ارز، سه قانون محزا برای مبارزه با قاچاق کالا وجود دارد که عبارت اند از:

- ۱- قانون مجازات مرتکبین قاچاق، مصوب ۱۳۱۲/۱۲/۲۹، اصلاحات بعدی؛ این قانون مهم ترین و جامع ترین قانون پیش از انقلاب اسلامی در خصوص قاچاق بوده است؛ که پس از ۸۰ سال از اجرای آن به موجب قانون اخیرالتصویب نسخ گردید.
 - ۲- قانون تخلفات و قاچاق امور گمرکی مندرج در «قانون امور گمرکی»، مصوب ۱۳۵۰/۰۳/۳۰ در ماده ۲۹ این قانون قاچاق گمرکی به یازده بند تقسیم شده است.
 - ۳- قانون نحوه اعمال تعزیرات حکومتی راجع به قاچاق کالا و ارز مصوب ۱۳۷۴/۳/۱۲ مجمع تشخیص مصلحت نظام.
- در هیچ یک از این قوانین تعریف مانع و جامعی از قاچاق کالا وجود ندارد. (نور یوشانلوئی، ۱۳۸۲: ۱۴۵) بدین معنا که به رغم قاچاق نامیدن برخی موارد، هنوز تعریف قاچاق ابهام دارد. (غفورنیا، ۱۳۸۹: ۱۴۲)

وجود راه گریز قانونی برای قاچاقچیان

مبارزه با قاچاق کالا و ارز در سال های دور در کشور با تدوین قوانین و مقررات موردنیاز آن زمان سازگار است. قانون مجازات قاچاقچیان مصوب ۲۹ اسفند ۱۳۱۲ از جمله قدیمی ترین قوانین به شمار می رود. از جمله قوانین تدوین شده بعد از انقلاب اسلامی نیز می توان به «قانون نحوه اعمال تعزیرات حکومتی راجع به قاچاق کالا و ارز» مصوب ۷۴/۲/۱۲ مجمع تشخیص مصلحت نظام و قانون نظام صنفی، مصوب ۸۲/۱۲/۲۴ اشاره کرد؛ و قانون مبارزه با قاچاق کالا و ارز مصوب ۱۳۹۲ اشاره کرد.

با توجه به قوانین و مقررات جاری، راه های گریز قاچاقچیان عبارت اند از:

- ۱- معروفی صاحبان متعدد برای کالایی کشف شده به قصد کاهش ارزش ریالی سرانه آن برای هر نفر، زیرا در قانون مجازات در نظر گرفته شده برای کالایی کشف شده کمتر از ده میلیون ریال و بیشتر از آن با هم متفاوت است.

۲- ارائه اسناد و مدارک مثبت برای رفع اتهام قاچاق؛ به رغم آنکه صاحب کالا در زمان کشف کالای قاچاق، ادعایی مبنی بر وجود مدارک مثبت ندارد، با گذشت زمان مدارک به یکی از دو روش زیر تهیه و به مرجع رسیدگی کننده ارائه می شود:

(الف) اسناد معتبر و اصیل اما مربوط به کالای مشابه

ب) استناد جعلی که باید قضات رسیدگی کننده از آن آگاهی داشته باشند و از مراجع ذیل صلاح درباره آنها استعلام کنند.

۳- ورود غیررسمی کالا در پوشش واردات رسمی با استفاده از مدارک رسمی واردات؛ با توجه به آنکه کالاهای وارداتی رسمی مشخصه و علامتی مبنی بر ورود رسمی به کشور ندارند، معمولاً قاچاقچیان در یک مرحله حجم اندکی از کالا را به صورت رسمی وارد و در مراحل بعدی کالای قاچاق خود را در پوشش این واردات در سطح کشور توزیع می نمایند. راهکار خنثی کننده این ترفند شناسنامه دار کردن کالای وارداتی با استفاده از علائمی نظری شناسنامه گمرکی یا «هولوگرام» است.

۴- تشکیل پرونده به صورتی ناکامل؛ با توجه به آنکه تشکیل پرونده مراحل مختلفی از جمله تهیه صورت جلسه کشف، بازجویی، کارشناسی، ارزشگذاری و ... را در بر می گیرد، هر گونه سهل انگاری در تکمیل پرونده می تواند راه گزینی برای قاچاقچیان و محل سوال و تردید مرجع رسیدگی کننده باشد. راهکار جلوگیری از این نیز آموزش و توجیه ماموران و کارشناسان مسئول رسیدگی است.

۵- عرضه کالای کشف شده در بازار داخلی؛ کالاهای کشف شده توسط سازمان جمع آوری و فروش اموال تکمیلی یا ستاد اجرایی فرمان حضرت امام (ره) به فروش می رسد. علاوه بر آنکه اغلب ضوابط ورود کالا در فروش این اقلام رعایت نمی شود، حضور بدون شناسنامه این گونه کالاهای در بازار به پوششی برای عرضه کالای قاچاق مشابه تبدیل می شود.

۶- نوع کالا، واردات از مناطق آزاد، بازارچه های مرزی، واردات موقت و برخی قوانین خاص که ورود از مناطق خاص یا به روش خاصی را میسر می کنند مکان مبارزه با قاچاق را در داخل کشور به اندازه ای کاهش می دهد که با عبور کالا از مرز تشخیص قاچاق از غیر قاچاق مشکل می شود.

آسیب شناسی نظارت انتظامی و رویه قضایی

مقابله انتظامی یکی دیگر از حلقه های جلوگیری از قاچاق کالا و مقابله با آن است. در واقع، نظارت و مقابله انتظامی با افزایش دادن خطرهای فعالیت غیرقانونی قاچاق نقش موثری در هدایت فعالیت های تجاری به مجازی رسمی و قانونی دارد. بر عکس، اگر مقابله و نظارت انتظامی ضعیف باشد، با کاهش یافتن خطرهای قاچاق تشدید خواهد شد.

در این باره باید تاکید کرد که توجه به ظرفیت ها و امکانات نیروی انتظامی برای انجام دادن کارآمد ماموریتش لازم و ضروری است. تحملیک تکالیف مالایی طلاق به این نیرو نتیجه ای جز کاهش اقتدار نیروی انتظامی و ایجاد جسارت در عوامل قاچاق نخواهد داشت. از این زاویه، به جای درگیر کردن نیروی انتظامی با عوامل خرده پا در قاچاق که بیشتر از افسار آسیب پذیر جامعه اند، بهتر است برخورد با موارد کلان و در مبادی اصلی را دستور کار نیروی انتظامی قرارداد و این نیرو را به امکانات پیشرفتی مجهز کرد.

نتیجه گیری

به طور کلی، جرایم اقتصادی یا جرایم مرتبط با کسب و کار، از نظام سیاسی و اقتصادی هر آن کشور را «محیط اجتماعی عمومی»، کشور و نیز جامعه که از منظر جامعه شناسی جنایی تشکیل میدهدن، مستقیماً متأثر می شود؛ به عبارت دیگر، میان گونه و میزان جرایم اقتصادی، از یکسو و نظام یا رژیم سیاسی و اقتصادی حاکم، از سوی دیگر، رابطه مستقیم وجود دارد. در حقیقت، جرایم اقتصادی ارتباط تنگاتنگ با قدرت سیاسی حاکم و نوع آن دارد، چنانکه اشکال بزهکاری مرتبط با چرخه های مختلف نظام اقتصادی تولید، توزیع، حمل و نقل و فضای کسب و کار بر اساس نوع نظام سیاسی- اقتصادی حاکم تغییر پیدا میکند. بر همین اساس، به عنوان مثال، در آمریکا بیشتر از جرایم شرکتها (بخش خصوصی)، در کشورهای سوسیالیست از جرایم کارکنان (بخش عمومی)، در کشورهایی که درآمد آنها بر مالیات مبتنی است مانند سوئد از جرایم مالیاتی و در ایتالیا از جرم سازما نیافته اقتصادی صحبت می شود.

وجه مشترک همه این عناوین، جنبه اقتصادی جرم است. امروزه به دلیل ارتباطی که بین جرایم اقتصادی و سایر آشکال جرائم، به ویژه جرائم سازمانیافته وجود دارد، ثبات و امنیت جوامع، ارزش‌های دموکراتی، ارز شهای اخلاقی و عدالت در معرض خطر قرار گرفته و بیتردید در درازمدت توسعه پایدار و حاکمیت قانون را نیز به خطر می‌اندازد. بدین ترتیب این جرم، دیگر یک موضوع داخلی نیست بلکه پدیده‌های فرامیانی است که بر تمامی جوامع و اقتصادها تأثیر می‌گذارد و به همین دلیل است که همکاری ۱۷۰ فصلنامه پژوهش حقوق کیفری، سال دوم، شماره پنجم، زمستان ۱۳۹۲ بین المللی، به ویژه جامعه مدنی و سازمانهای غیردولتی در جهت پیشگیری و مبارزه با آن اهمیت دوچندانی پیدا می‌کند. ابعاد کمی و کیفی نگرانکننده این جرایم باعث شده است تا تصمیم گیران و مجریان سیاست جنایی نیز در خصوص کنترل این جرایم نسبت به گذشته حساسیت بیشتری داشته باشند و خطرات و آثار جانبی آن را برای نظم سیاسی بیش از پیش مورد توجه قرار دهند. شیوه‌های پیشگیری به طور منطقی بر اساس نوع تعریفی که از جرم اقتصادی ارائه می‌شود متفاوت است. علت ارتکاب این دسته جرایم در سطح کلان به مجموعه‌ای از عوامل مرتبط در سطح تولید، توزیع و مصرف، نوع نظام اقتصادی و نیز فرهنگ جاری جامعه باز می‌گردد. در سطح خرد عوامل وضعی فرستاد ساز از اهمیت بیشتری برخوردار است؛ بنابراین راهبرد پیشگیری در سطح خرد و در کوتاه مدت، پیشگیری وضعی فنی- فناورانه است که معمولاً از طریق تکنیک‌های دشوارکننده و خطرساز برای بزهکار و جاذبه زد نسبت به آماج جرم می‌توان نسبت به کاهش فرستادها اقدام نمود؛ بنابراین در نهایت می‌توان گفت در مبارزه با قاچاق، نیازمند تولید و تبیین فقهی مناسب هستیم و در این حیث، فتوا و حکم حکومتی به عهده مراجع تقليد و رهبر معظم انقلاب می‌باشد، اما در همان پرتو نیز حوزه می‌تواند کار اساسی کند تا فقه مبارزه با قاچاق را تعمیق دهد، خوشبختانه در این عرصه کارهای خوبی هم انجام شده است اما کافی نیست.

منابع

۱. امیر حاجلو، فضل الله، تحلیل اقتصادی قاچاق کالا، دانشگاه تهران، ۱۳۹۳.
۲. اجتهادی، سید عبدالمجید، ایرادات واردہ به قانون مبارزه با قاچاق کالا و ارز، تعزیرات حکومتی.
۳. بابایی، محمدعلی؛ انصاری، اسماعیل، تحلیل هزینه‌های جرم، نامه مفید، زمستان ۱۳۹۳.
۴. بادینی حسن، آیا حقوق دانش مستقلی است؟، مجله دانشکده حقوق و علوم سیاسی (دانشگاه تهران)، زمستان ۱۳۸۵، شماره ۷۴.
۵. بنائی، رضا، اثر قوانین و مقررات بازارگانی بر قاچاق کالا، پژوهشنامه بازارگانی، پاییز ۱۳۹۲، شماره ۶۳.
۶. پژویان، جمشید؛ مداح، مجید، بررسی اقتصادی قاچاق در ایران، پژوهشنامه اقتصادی، بهار ۱۳۸۵، شماره ۲۰.
۷. توسلی زاده، توران، پیشگیری از جرایم اقتصادی، جنگل، چاپ اول ۱۳۹۲.
۸. توکلی، محمد جواد (۱۳۸۹)، روش شناسی مهندسی پویای نظام مالی اسلام، مجموعه مقالات همایش نوآندیشی دینی، تهران، دانشگاه شهید بهشتی.
۹. رهبرپور، قانون مبارزه با قاچاق کالا، خبرگزاری دانشجویان ایران، ۱۳۹۴.
۱۰. ساکی، محمد رضا، حقوق کیفری اقتصادی، جنگل، چاپ دوم، ۱۳۹۰.
۱۱. سیدنورانی، محمد رضا تجزیه و تحلیل اقتصادی تأثیر سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی بر اقتصاد ایران، رساله، دکتری، تهران، دانشکده علوم انسانی، دانشگاه تربیت مدرس، ۱۳۹۴.
۱۲. شمس ناتری، ابراهیم و مصطفی زاده، لیلا، بررسی موانع مبارزه با قاچاق کالا در مرز بازگان، پایگاه تخصصی نشر مقالات حقوق، ۱۳۹۴.
۱۳. جفره، منوچهر، نقش دو گانه سیاست‌های بازرگانی خارجی و واکنش‌های اجتماعی — قانونی در برابر پدیده قاچاق، مجله سیاسی – اقتصادی، شماره ۲۲۱-۲۲۲
۱۴. حضرتی، صمد، قاچاق مشروبات الکلی، مجله پیام آموزش، شماره ۲۱، ۱۳۸۶

۱۵. خضری، محمد ۱۳۸۱، بررسی علل ایجاد و گسترش فساد در نظام بانکی کشور، گزارش پژوهشی شماره ۶۶-۲-۱، ۱۳۸۱، پژوهشکده مطالعات راهبردی.
۱۶. کاوز، رونالد، مسئله هزینه اجتماعی، شماره ۳ مجله حقوق و اقتصاد، ۱۹۶۱، تجدید چاپ شده در کتاب حقوق و اقتصاد و فلسفه: مقدمه‌ای انتقادی همراه با اعمال آن در خصوص حقوق خطاهای، کوپربرگ و بیترز.
۱۷. مجتبهدی، یوسف، قاچاق مشروبات الکلی، مجله پیام آموزش، شماره ۲۵، ۱۳۹۰.
۱۸. منصور، جهانگیر، مجموعه مقررات و قوانین جزایی، چاپ یازدهم، تهران، نشر دیدار، ۱۳۸۵.
۱۹. موسایی، میثم و احمد زاده، مریم، بررسی رابطه بین آموزش اجتماعی و ارتکاب به قاچاق کالا، مطالعه موردي استان هرمزگان، بررسی های بازرگانی شماره ۴۳، ۱۳۸۹.
۲۰. میراحمدیان، روح الله، نگاهی بر مساله قاچاق بر اساس قوانین سال ۱۳۷۴، پایان نامه دوره کارشناسی ارشد جزا و جرم شناسی دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه تهران، ۱۳۸۸.
۲۱. محمدزاده، مهدی، باشگاه خبرنگاران جوان، کد خبر ۴۴۷۱۲۲۶، سال ۱۳۹۲

Smuggling of Goods as a Way of Trading and Creating Economic Borders and Laws

Meysam Sarhadi Rad¹, Mahmoud Sarhadi Rad², Mehdi Sarahidi Rad³

1. Master student of criminal law and criminology, Islamic Azad University, Zahedan Branch, Zahedan, Iran

2. Student of the Department of Law, Islamic Azad University, Zahedan Branch, Zahedan, Iran

3. Bachelor student of jurisprudence and law, Shahid Motahari University of Tehran

Abstract

Smuggling of goods is a way of trading which has appeared since the creation of borders and economic laws governing this region. Smuggling of goods, despite creating economic losses for the country, is very important for residents of the border regions, particularly the business border areas, because it is often considered as their only major source of income. Smuggled goods come from the border areas. It refers to any act or omission of act that violates the legal procedures relating to the entry and exit of goods and currency and is considered as smuggling and subject to punishment under this law or other laws. The phenomenon of smuggling of goods today is one of the major challenges of the civil society and the criminal justice system. The increased rate of committing this type of delinquency, as one of the instances of economic crimes, has exacerbated its consequences and harmful effects on various sectors of the economic, political and social system. The most comprehensive law on smuggling was the Penal Code of Smugglers adopted in 1932, and its subsequent amendments, after which no other law on smuggling was adopted till 1995 when the law of punishments of smugglers of goods and currency was enacted by the Expediency Council. In this article, we have tried to investigate the judicial and legal foundations of the Law on Combating Trafficking in Goods and Currency and its positive and negative aspects, and to provide solutions for preventing the smuggling of goods and currency.

Keywords: smuggling of goods, trading, borders, laws, economy
