

## بررسی رابطه بین رفتارشهروندی سازمانی و میزان بهبود کیفیت خدمات الکترونیک (مطالعه موردى اعضاء اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ارومیه)

مهران مولوی<sup>۱</sup>، فاروق فاروقی البلاغ<sup>۲</sup>، میرکمال نعمتی<sup>۳</sup>، نقی قاسم زاده<sup>۴</sup>

<sup>۱</sup> گروه مدیریت دولتی، واحد مهاباد، دانشگاه آزاد اسلامی، مهاباد، ایران

<sup>۲۳۰۴</sup> دانشجوی کارشناسی ارشد، واحد مهاباد، گروه مدیریت، مهاباد، ایران

### چکیده

هدف از پژوهش حاضر بررسی رابطه بین رفتارشهروندی سازمانی و میزان بهبود کیفیت خدمات الکترونیک (مطالعه موردى اعضاء اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ارومیه) می باشد. تحقیق حاضر از نظر هدف، در گروه تحقیق های کاربردی و بر حسب نحوه گردآوری داده ها، تحقیق حاضر از نوع توصیفی و بر حسب چگونگی اجرا در قالب تحقیقات پیمایشی قراردارد. جامعه آماری تحقیق شامل کلیه اعضاء اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ارومیه می باشد، که تعداد این افراد ۷۳۰ نفر بوده، که از این تعداد با روش کوکران، ۲۵۲ نفر به عنوان نمونه انتخاب شده اند. در این تحقیق برای جمع آوری اطلاعات و داده ها از پرسشنامه، که شامل ۴۶ سوال بوده که روایی مناسبی داشته و پایایی آن نیز (ضریب آلفا کرونباخ ۰/۷۶۸) بدست آمد که نشان دهنده قابلیت اعتماد مناسب پرسشنامه است.

جهت تجزیه و تحلیل اطلاعات از نرم افزار SPSS استفاده شده است که با اطلاعات حاصل از پرسشنامه به بررسی آمار توصیفی و آمار استنباطی داده پرداخته شد. همچنین از آزمون های کلموگروف اسمیرنوف، برای یافتن نرمال بودن یا نبودن توزیع متغیرها استفاده شد، از ضریب همبستگی اسپیرمن نیز در تحلیل آماری استفاده گردید. نتایج بررسی در این تحقیق نشان داد که رابطه بین رفتارشهروندی سازمانی و میزان بهبود کیفیت خدمات الکترونیک در اعضاء اتاق بازرگانی، صنایع، معادن، کشاورزی ارومیه رابطه معناداری وجود دارد.

**واژه های کلیدی:** رفتارشهروندی سازمانی، میزان بهبود کیفیت خدمات الکترونیک ، اتاق بازرگانی ارومیه.

**مقدمه**

در عصر حاضر مشتری مداری، و ارج نهادن به مشتری یک سلاح راهبردی محسوب می‌شود و به ویژه شرکت‌هایی که در جستجوی حفظ مشتریان موجود و شناسایی و جذب مشتریان موجود و شناسایی و جذب مشتریان جدید هستند و یکی از راهکارهای اساسی که یک موسسه خدماتی می‌تواند با توصل به آن خود را از سایر رقباً متمایز کند ارایه دائمی کیفیت خدمات برتر به مشتریان می‌باشد و بسیاری از سازمانها و شرکتها به این نکته مهم پی‌برده اند که ارایه خدماتی دارای کیفیت، می‌تواند مزیت رقابتی نیرومندی برای آنان به ارمغان آورد مزیتی که بر انجام سود بالاتر می‌انجامد و برای رسیدن به این امر مهم کافی است و به انتظارات مشتریان از کیفیت خدمات ارایه شده پاسخی مناسب داده شود و یا اینکه از آن پیشی گرفته شود.

نیروی حیاتی در یک سازمان خدماتی کارکنان آن می‌باشد و کارکنان خط مقدم که تولید کننده خدمات می‌باشند و همان کارکردهای بازاریابی را ایفا می‌کنند و به عنوان مزیتی بر سازمان به حساب می‌آیند و یکی از مهمترین موضوعاتی که سازمان های خدماتی با آن مواجه می‌شوند چگونگی انگیزش کارکنان خدماتی است و به این منظور نقشها و وظایف خود را به خوبی انجام می‌دهند تا نتیجتاً این اطمینان حاصل شود که مشتریان خدمات را با کیفیت بسیار بالایی دریافت نمایند که عملکرد خدمات در ماهیتشان نهفته است و بنابراین بر خلاف کالاهای معمولی کیفیت خدمات تا حدود زیادی به چگونگی تماس و تعامل کارکنان که با مشتریان کار می‌کنند بستگی دارد و نگرش این کارکنان و رفتارهای آنها با مشتریان تأثیر قابل توجهی بر ادراک مشتریان از کیفیت خدمات و نتیجه رضایت مندی آنها دارد از این منظر علاوه بر فعالیت‌های تعریف شده نقش‌ها و فعالیت‌های اضافی نقش‌ها از قبیل OCBS می‌تواند عامل بسیار مهمی برای مشخص نمودن کیفیت خدمات باشد.

**ادیبات تحقیق :****رفتارشهروندی سازمانی چیست؟**

هر چند اولین باروژه رفتار شهروندی سازمانی بوسیله ارگان و همکارانش در سال ۱۹۸۳ به کار گرفته شد ولی قبل از او افرادی هم همچون کتز<sup>۱</sup> و کاهن<sup>۲</sup> با تمایز قابل شدن بین عملکرد نقش و رفتارهای نو اورانه و خود جوش<sup>۳</sup> در دهه هفتاد و هشتاد میلادی و قبل از آنها چستر برنارد با بیان مفهوم تمایل به همکاری<sup>۴</sup> در سال ۱۹۳۸ میلادی این موضوع را مورد توجه قرار دادند. اورگان رفتار شهروندی کارکنان را به عنوان اقدامات مثبت بخشی از کارکنان برای بهبود بهروزی و همیستگی و انسجام در محیط کاری می‌داند که ورای الزامات سازمانی است اورگان همچنین معتقد است که رفتار شهروندی سازمانی رفتار فردی و داوطلبانه است اما با این وجود باعث ارتقای اثربخشی و کارایی عملکرد سازمان می‌شود (اسلامی و سیار، ۱۳۸۶).

**انواع رفتار شهروندی**

گraham (۱۹۹۱) معتقد است که رفتار شهروندی در سازمان سه نوع اند

۱ - اطاعت سازمانی

۲ - وفاداری سازمانی

۳ - مشارکت سازمانی

<sup>1</sup> - Katz

<sup>2</sup> - Kahn

<sup>3</sup> - Organizational Spontaneity

<sup>4</sup> - Willingness Cooperate

### اطاعت سازمانی :

این واژه توصیف کننده رفتارهایی است که ضرورت و مطلوبیتشان شناسایی و در ساختار معقولی از نظم و مقررات پذیرفته شده اند شاخصهای اطاعت سازمانی رفتارهای نظری احترام به قوانین سازمانی ، انجام و ظایف به طور کامل ، انجام دادن مسئولیتهایا توجه به منابع انسانی است(مقیمی، ۱۳۸۴)

### وفاداری سازمان:

این وفاداری به سازمان از وفاداری به خود، سایر افراد، واحدها و بخش‌های سازمانی متفاوت است و بیان کننده میزان فدکاری کارکنان در راه متابع سازمانی و حمایت و دفاع از سازمان است .

### مشارکت سازمانی :

این واژه با در گیر بودن در اداره سازمان ظهور می کند که از جمله می توان حضور داوطلبانه در جلسات ، اشتراک گذاشتن عقاید خود با دیگران و اگاهی به مسائل جاری سازمان اشاره کرد . گراهام با انجام این دسته بندی از رفتار شهروندی معتقد است که این رفتارها مستقیما تحت تاثیر حقوقی قرار دارد که از طرف سازمان به فرد داده می شود در این چهار چوب حقوق شهروندی سازمانی شامل ، عدالت استخدامی ، ارزیای و رسیدگی به شکایت کارکنان است . بر این اساس وقتی کارکنان بینند دارای حقوق شرونوندی سازمانی هستند به احتمال بسیار زیاد از خود رفتار شهرونی از نوع اطاعت نشان می دهند . در بعد دیگر حقوقی یعنی تاثیر حقوق اجتماعی سازمان که در برگیرنده رفتارهای منصفانه با کارکنان نظری افزایش حقوق و مزايا و موقعیتهای اجتماعی است بر رفتارها کارکنان نیز قضیه به همین صورت است . کارکنان وقتی می بینند که دارای حقوق اجتماعی سازمانی هستند به سازمان وفادار خواهند بود و رفتار شهروندی سازمانی از نوع وفاداری از خود بروز می دهند و سرانجام وقتی که کارکنان می بینند به حقوق سیاسی انها در سازمان احترام گذاشته می شود و به آنها حق مشارکت و تصمیم گیری در حوزه های سیاست گذاری سازمان داده می شود باز هم رفتار شهروندی از نوع مشارکت از خود نشان می دهند(سام بند و انگویی ، ۱۳۸۹).

### سیاستهای انگیزشی رفتار شهروندی سازمانی

تقویت رفتار شهروندی مانند هر رفتار دیگری که از ما سر می زند نیاز به ترغیب و تشویق دارد یکی از مواردی که می تواند در این زمینه تاثیر گذار باشد سیاستها و اقدامات سازمانی می باشد. مدیران سازمانی باید با وضع سیاستها و راهبردهای مناسب در جهت شکوفاتر شدن رفتارهای شهروندی سازمانی تلاش کنند در همین راستا میتوان چند مورد از این موارد را نام برد که برای ترغیب و ارتقا رفتار شهروندی مناسب اند(حقیقی و میرزاده، ۱۳۸۹)

### کیفیت خدمات

شاید لویس و بومز اولین کسانی باشند که کیفیت خدمات را به عنوان اندازه گیری میزان تطابق سطح خدمت ارائه شده با انتظارات مشتریان تعریف کرده اند و همچنین موروکریدون کیفیت را « به طور پیوسته مطابق یا فراتر از انتظارات مشتریان عمل کردن» تعریف می کنند.(مولوی، ۱۳۸۸) پارسورامان و دیگران کیفیت ادراک شده را به صورت قضاوت مشتری درباره برتری یا مزیت کلی یک شی تعریف می کنند و به طور کلی کیفیت در ادبیات خدمات بر مبنای کیفیت درک شده از خدمات، مفهوم سازی می شود. این تعریف با کیفیت ذهنی که شامل مولفه های ذهنی در مورد واقعی یا اشیاء است، متفاوت می باشد. در واقع کیفیت درک شده مقایسه عملکرد ادراکی با عملکرد مورد انتظار است(نگهداری، ۱۳۸۷،

در سالهای اخیر، توجه زیادی به نیازهای مشتریان در رابطه با سطوح کیفیت خدمات، سطوح بالای ارایه خدمات به مشتریان به عنوان ابزاری در جهت نیل به مزایای رقابتی استفاده می‌شود و به موازات افزایش آگاهی مشتریان از خدمات قابل ارایه شده توسط موسسات خدمات، انتظارات آنها از خدمات نیز افزایش می‌یابد در نتیجه، مشتریان موسسات خدماتی حساسیت نشان می‌دهند به منظور حفظ رابطه بلند مدت توأم با رضایت مشتریان، موسسات خدماتی باید بدانند که چگونه می‌توانند خدمات با کیفیت بالا ارایه دهند (الوانی و ریاحی، ۱۳۸۲). کیفیت خدمت نسبت به آنچه که مشتری انتظار دارد، خدمت آن گونه باشد، ارزیابی می‌شود و خدمتی دارای کیفیت است که بتوانند نیازها و سطوح خدمت ارایه شده را با انتظارات مشتریان منطبق کند پس باید دانست که کیفیت را مشتری قضاوت و تعیین می‌کند و ارتباط حضوری مدیران عملیاتی و میانی سازمان به طور مستمر برای ملاقات با کارکنان شعب و تجزیه و تحلیل شکایت‌ها از سوی مشتریان یک رویه بسیار متداول و مناسب برای سنجش و ارزیابی کیفیت خدمات و ارایه دهنده‌گان آن است و ۹۶ درصد مدیران شکایت مشتریان را موثرترین وسیله ارزیابی کیفیت خدمات می‌دانند. کارشناسان معتقدند که شنیدن صدای مشتری عامل حیاتی برای تعیین سطح رضایت و نارضایتی است و آثار مالی مشتریان ناراضی بسیار زیاد است (حقیقی و میرزاوه، ۱۳۸۹). تنها شناسایی و اندازه گیری رضایت مشتریان کافی نیست و علاوه بر آن باید فرایند هایی که باعث نارضایتی شده اند مشخص شود زیرا در غیر این صورت نارضایتی مشتریان بیشتر خواهد شد (Ross, Juwaheer, 2004).

### پیشینه تحقیق

در پژوهشی که در سال ۱۳۹۱ توسط ساجدی فر و همکارانش تحت عنوان ارزیابی تاثیر کیفیت خدمات الکترونیک در اعتمادسازی مشتریان آنلاین شرکت‌های کارگزاری شهر تهران صورت گرفت. با رشد و گسترش تجارت الکترونیک در دنیا امروزی، اعتماد مشتری اهمیت زیادی پیدا کرده است. خدمات الکترونیک فرصت منحصر به فردی را برای کسب و کارها فراهم می‌کند تا مدل‌های جدیدی را برای ارزش‌آفرینی برای مشتریان ارائه دهند. کیفیت خدمات الکترونیک تاثیر زیادی بر قضاوت‌های ذهنی مشتریان از خدمات داشته، نقش مهمی در ایجاد اعتماد در آنها ایفا می‌کند. این مقاله در صدد آن است تا با توجه به اهمیت اعتمادسازی در مشتریان نسبت به خدمات الکترونیکی، به تجزیه و تحلیل تاثیر کیفیت خدمات الکترونیک شرکت‌های کارگزاری شهر تهران در ایجاد اعتماد در مشتریان بپردازد. بدین منظور پرسشنامه‌ای با هدف ارائه مدلی برای تبیین عوامل موثر بر اعتماد با تأکید بر نقش کیفیت خدمات الکترونیک، ریسک درک شده و ارزش احساس شده، طراحی و پیمایش شده است. با جمع آوری داده از ۳۷۳ نفر از مشتریان و با استفاده از مدل‌سازی معادلات ساختاری برای تحلیل، پیشنهادهایی برای بهبود کیفیت خدمات الکترونیک کارگزاری‌ها ارائه شده است. نتایج نشان می‌دهد، در شرکت‌های کارگزاری کیفیت خدمات الکترونیک اثر مثبت و معناداری بر اعتماد مشتریان دارد.

در پژوهشی که در سال ۱۳۹۰ توسط جعفر بیک زاد و همکاران تحت عنوان رابطه کیفیت خدمات الکترونیکی با رضایت الکترونیکی دانشجویان دانشگاه آزاد اسلامی واحد بنابورت گرفت. هدف تحقیق حاضر بررسی رابطه کیفیت خدمات الکترونیکی با رضایت الکترونیکی دانشجویان در دانشگاه آزاد اسلامی واحد بناب میباشد. برای این منظور، کیفیت خدمات الکترونیکی براساس نظریه زتمام، پارسونامان و مالهوترا و رضایت الکترونیکی دانشجویان براساس نظریه هوانگ و ونگ بررسی گردیده است. جامعه آماری این تحقیق دانشجویان دانشگاه آزاد اسلامی واحد بناب به تعداد ۹۴۶۳ نفر میباشد. حجم نمونه آماری با استفاده از فرمول کوکران، ۳۷۰ نفر برآورد شده است. روش نمونه‌گیری به صورت تصادفی طبقه‌ای بر حسب رشته‌ی تحصیلی دانشجویان بود. ابزار جمع آوری اطلاعات در این تحقیق پرسشنامه‌ی محقق ساخته میباشد که روابطی صوری آن تأیید و پایایی آن نیز به وسیله‌ی آلفای کرونباخ برای پرسش نامه‌های کیفیت خدمات الکترونیکی و رضایت الکترونیکی به ترتیب ۰/۷۳۶ و ۰/۸۱۳ مورد تأیید قرار گرفته است. برای آزمون فرضیه‌های تحقیق از آزمون پیرسون، فریدمن و  $\alpha$  تک نمونه استفاده شد. نتایج حاصل بیانگر آن بود که بین کیفیت خدمات الکترونیکی وابعاد آن، با رضایت الکترونیکی دانشجویان دانشگاه مورد مطالعه رابطه معنیداری وجود دارد. در بررسی اولویت ابعاد کیفیت خدمات از دیدگاه دانشجویان، بعد قابلیت اتکاء دارای

بیشترین اولویت وابعاد کارآیی، حفظ اسرار شخصی، پاسخگویی، تأمین سفارش، جبران و تماس در ترتیب بعدی قرار گرفتند. همچنین یافته ها نشان داد که میانگین کیفیت خدمات الکترونیکی و رضایت الکترونیکی دانشجویان پایینتر از میانگین متوسط میباشد.

در پژوهشی که در سال ۱۳۸۸ توسط نجات و همکاران تحت عنوان تاثیر رفتار شهروندی سازمانی بر کیفیت خدمات (مطالعه موردی: آژانس های مسافرتی شهر تهران) صورت گرفت. به دلیل تاثیر مثبت و مستقیم رفتار شهروندی سازمانی بر کیفیت خدمات ارایه شده و به تبع آن بر سودآوری سازمان، توجه به این گونه رفتارها می تواند یکی از راههای افزایش اثربخشی سازمانها باشد که تاکنون بدان توجه چندانی نشده است. به طور کلی هدف از انجام این تحقیق بررسی ارتباط میان رفتار شهروندی سازمانی (OCBs) و رضایت شغلی و اعتماد کارکنان نسبت به مدیران و نیز کیفیت خدمات ادراک شده توسط مشتریان در آژانسهای مسافرتی شهر تهران می باشد. به منظور بررسی رابطه بین رفتار شهروندی سازمانی به عنوان متغیر مستقل و ادراک مشتری از کیفیت خدمات، به عنوان متغیر وابسته، و نیز رضایت و اعتماد کارکنان به عنوان متغیر مستقل و رفتار شهروندی سازمانی به عنوان متغیر وابسته، از آزمون همبستگی استفاده شده است. همچنین از آزمون رگرسیون برای بررسی میزان تاثیر رضایت شغلی و اعتماد بر روی رفتار شهروندی سازمانی و نیز میزان تاثیر رفتار شهروندی سازمانی بر روی کیفیت خدمات استفاده شده است. یافته های تحقیق نشان می دهد که رضایت شغلی و اعتماد کارکنان نسبت به مدیران رابطه معنی داری با OCBs دارد و همچنین OCBs نیز رابطه مثبتی با کیفیت خدمات ادراک شده توسط مشتری دارد.

بمبنیستوک دمورائل و اسمیت ۲۰۰۳ ارتباط رفتار شهروندی با کیفیت خدمات که در مورد ۴۹ تا از رستوران های مشهور fast food انجام شده و براین نکته تأکید دارد که عامل حیاتی در یک سازمان خدمای، هستند مخصوصاً کارمندانی که در تماس مستقیم با مشتریان می باشند. و در مقایسه نتایج کار حاضر می توان گفت که تاثیر ارتباط رفتار شهروندی بر کیفیت خدمات در این تحقیق کمتر نگردد بوده چون بیشترین تأکید بر رفتار شهروندی بوده و بیشتر مد نظر قرار گرفته است.

### روش‌شناسی پژوهش

روش تحقیق مورد استفاده در این تحقیق برای بررسی تجربی فرضیات، روش تحقیق پیمایشی است پژوهش حاضر بر اساس هدف از نوع کاربردی و از نظر شیوه گرد آوری اطلاعات توصیفی می باشد. این پژوهش از نوع تحقیقات توصیفی و پیمایشی است. در پژوهش حاضر، در این پژوهش جامعه آماری این تحقیق شامل کلیه کارکنان اعضاء اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ارومیه میباشد که تعداد آنها برابر با ۷۳۰ نفر می باشد. که با استفاده از روش کوکران تعداد نمونه ۲۵۲ نفر به دست آمده است. برای جمع آوری داده های آماری به اجرای پرسشنامه در بین نمونه های آماری پرداخته شد که برای این مهم پرسشنامه محقق ساخته استفاده شده است. برای بررسی قابلیت اعتبار پرسشنامه طراحی شده در تحقیق حاضر از روش آلفای کرونباخ به کمک نرم افزار spss 21 استفاده گردید. مقدار آلفا ۰/۸۳ می باشد که بیانگر اعتبار بسیار بالای پرسشنامه تحقیق می باشد. پرسشنامه هایی که توسط پاسخ‌دهندگان تکمیل گردیده اند را جمع آوری کرده و داده های خام مورد نیاز جهت آزمون فرضیه ها به کمک رایانه و نرم افزار ثبت گردید.

### تجزیه و تحلیل استنباطی داده های آماری

بین رفتار شهروندی سازمانی و میزان بهبود کیفیت خدمات الکترونیک رابطه معنی داری وجود دارد.

جدول ۱: ضریب همبستگی فرضیه اول

نوع همبستگی	ضریب	جهت	سطح معناداری	فرابانی
پیرسون	۰/۷۰۲	مثبت	۰/۰۰۰	۲۱۱

با توجه به نتایج آزمون فرضیه مقدار ضریب همبستگی پیرسون ۰/۷۰۲ شده است که رابطه ای قوی بین رفتار شهروندی سازمانی و میزان بهبود کیفیت خدمات الکترونیک را نشان می دهد. سطح دو دامنه معناداری این همبستگی در حد ۰/۰۵ یا

کمتر است که نشان می دهد که بین این دو متغیر رابطه خطی معنادار وجود دارد ، مقدار مثبت این ضریب همبستگی جهت رابطه را مشخص می کند.

بین رفتارشهروندی سازمانی با تحول اداری رابطه معنی داری وجود دارد.

جدول ۲: ضریب همبستگی فرضیه دوم

نوع همبستگی	ضریب	جهت	سطح معناداری	فرآوانی
پیرسون	۰/۶۷۲	مثبت	۰/۰۰۰	۲۱۱

با توجه به نتایج آزمون فرضیه مقدار ضریب همبستگی پیرسون ۰/۶۷۲ شده است که رابطه ای قوی بین رفتارشهروندی سازمانی با تحول اداری را نشان می دهد . سطح دو دامنه معناداری این همبستگی در حد ۰/۰۵ یا کمتر است که نشان می دهد که بین این دو متغیر رابطه خطی معنادار وجود دارد ، مقدار مثبت این ضریب همبستگی جهت رابطه را مشخص می کند.

بین استقرار سیستم‌های نوین با رفتارشهروندی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد.

جدول ۲: ضریب همبستگی فرضیه سوم

نوع همبستگی	ضریب	جهت	سطح معناداری	فرآوانی
پیرسون	۰/۳۲۱	مثبت	۰/۰۰۰	۲۱۱

با توجه به نتایج آزمون فرضیه مقدار ضریب همبستگی پیرسون ۰/۳۲۱ شده است که رابطه ای قوی بین استقرار سیستم‌های نوین با رفتارشهروندی سازمانی را نشان می دهد . سطح دو دامنه معناداری این همبستگی در حد ۰/۰۵ یا کمتر است که نشان می دهد که بین این دو متغیر رابطه خطی معنادار وجود دارد ، مقدار مثبت این ضریب همبستگی جهت رابطه را مشخص می کند.

#### منابع

۱. بیک زاده، جعفر؛ مولوی، زهرا؛ اسکندری، کریم؛(۱۳۹۰) رابطه کیفیت خدمات الکترونیکی با رضایت الکترونیکی دانشجویان دانشگاه آزاد اسلامی واحد بناب؛ فصلنامه فناوری اطلاعات و ارتباطات در علوم تربیتی سال اول - شماره سوم - بهار ۱۳۹۰.
۲. ساجدی فر، علی اصغر؛ اسفیدانی، محمد رحیم؛ وحدت زاد، محمد حسین؛ محمودی آذر، میثم؛(۱۳۹۱) ارزیابی تاثیر کیفیت خدمات الکترونیک در اعتمادسازی مشتریان آنلاین شرکت های کارگزاری شهر تهران، مدیریت فناوری اطلاعات : تابستان ۱۳۹۱ ، دوره ۴ ، شماره ۱۱ ; از صفحه ۴۷ تا صفحه ۶۸.
۳. مقیمی. سید محمد، ۱۳۸۴ "رفتار شهروندی سازمانی از تئوری تا عمل" ، فرهنگ مدیریت شماره ۱۱ صص ۱۹-۴۸
۴. میثم. سام بند ، انگویی. فرنوش، اسفند ۱۳۸۹ "عدالت سازمانی و رفتار شهروندی کارکنان "توسعه مدیریت، شماره ۲۸-۳۵ صص ۸۴
۵. حقیقی. محمد علی ، میرزاده. لیلا ، پاییز ۱۳۸۹ "جایگاه عدالت در اسلام و نقش آن در ارتقای رفتار شهروندی سازمانی" - مشکوه شماره ۱۰۸ صص ۸۰-۵۸
۶. اسلامی حسن ، سیار ابواقاسم . اذر ۱۳۸۶ ، "رفتار شهروندی سازمانی" ، تدبیر شماره ۱۸۷ - صص ۵۶-۵۹
۷. نجات، سید امیر رضا؛ کوثرنشان، محمدرضا؛ میرزاده، اکبر؛(۱۳۸۸) تاثیر رفتار شهروندی سازمانی بر کیفیت خدمات (مطالعه موردی: آذانس های مسافرتی شهر تهران) بررسی های بازرگانی : خرداد و تیر ۱۳۸۸ ، دوره جدید - ۷ ، شماره ۳۵ ; از صفحه ۷۲ تا صفحه ۸۴ .
۸. نگهداری، امیر نیما(۱۳۸۷) الگویی برای سنجش رضایت الکترونیک. ماهنامه تدبیر، ۱۹(۱۹۵) صص ۵۳-۵۷.

۹. مولوی، زهرا. (۱۳۸۸). بررسی رابطه بین کیفیت خدمات الکترونیکی با رضایت الکترونیکی کاربران شعبه مرکزی بانک کشاورزی تبریز. پایاننامه کارشناسی ارشد، دانشگاه آزاد اسلامی واحد بناب.
۱۰. الونی، سید مهدی و ریاحی، بهروز. (۱۳۸۲). سنجش کیفیت خدمات در بخش عمومی (چاپ اول). تهران: مرکزآموزش و تحقیقات صنعتی ایران.

11. Barnes, S. J. and Vidgen, R. T. (2005). Data triangulation in action: Using comment analysis to refine web quality metrics. In Proceedings of the 13th European Conference on Information systems, information systems in a rapidly changing economy, ECIS 2005, Regensburg, Germany, May 26-28, 2005.
12. Lee, M. C. & Hwan, I. S. (2005). Relationship among Service Quality, Customer Satisfaction and Profitability in the Taiwanese Banking Industry. International Journal of Management, 22, 635-648.
13. Webb, H. W. & Webb, L. A. (2004). SiteQual: An integrated measure of website quality. The Journal of Enterprise Information Management, 17(6), 430-440. 53. Yusin, M., Correia, E., and Lisboa, J. (2002). Retail Banking: An Assessment of some of the key antecedents of customer satisfaction in retail banking. International Journal of Bank Marketing, 20, 146-160.
14. Ross, I. Juwaheer, A. (2004), " Service Quality and Store Performance: Some Evidence from Greece", Journal of Management Service Quality, 5, 24-50. 45. Rust, R. & Zaharik, A. (1993). Customer Satisfaction, Customer Retention and Market Share. Journal of Retailing, 69, 193-215.