

تأثیر شخصیت برنده بر آگاهی، اعتماد و وفاداری به برنده در صنعت بیمه (مطالعه موردی: شرکت بیمه ایران)

ام البنین کیان فر^۱، نادر محقق^۲

^۱ دانشجوی ارشد مدیریت، گرایش بازاریابی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد تهران جنوب، تهران، ایران

^۲ استادیار گروه مدیریت، دانشگاه آزاد اسلامی واحد تهران جنوب، تهران، ایران

چکیده

هدف از انجام این تحقیق، بررسی تأثیر شخصیت برنده بر آگاهی، اعتماد و وفاداری به برنده در صنعت بیمه در شرکت بیمه ایران، بود. از روش توصیفی- همبستگی برای انجام این تحقیق استفاده شده است. جامعه آماری تحقیق حاضر شامل کلیه مشتریان شرکت بیمه ایران به تعداد نامشخص بود که بر اساس فرمول کوکران حجم نمونه لازم ۳۸۵ نفر تعیین شدند. برای بررسی متغیرهای تحقیق از ابزار پرسشنامه استفاده شد که دارای ۱۴ سؤال است. پایایی پرسشنامه‌ها به وسیله ضربی آلای کرونباخ تائید شد، روایی محتوا برای پرسش‌نامه‌ها توسط جمعی از اساتید دانشگاه و روایی سازه آن‌ها توسط تحلیل عاملی تأییدی موردن تائید قرار گرفت. از روش‌های آمار استنباطی از نوع پارامتریک، از قبیل آزمون کولموگروف اسمیرنوف برای اطمینان از نرمال بودن داده‌ها و مدل معادلات ساختاری و تحلیل مسیر به کمک نرم‌افزار لیزرل جهت آزمون فرضیه‌ها استفاده شده است. مهم‌ترین یافته‌های تحقیق نشان داد که، شخصیت برنده بر آگاهی برنده، اعتماد برنده و وفاداری برنده در صنعت بیمه تأثیر مثبت معنی‌داری دارد. مسئولیت بر آگاهی برنده تأثیر مثبت معنی‌داری دارد، فعال بودن بر آگاهی برنده تأثیر مثبت معنی‌داری دارد، مسئولیت بر اعتماد برنده تأثیر مثبت معنی‌داری دارد، فعال بودن بر وفاداری برنده تأثیر مثبت معنی‌داری دارد.

واژه‌های کلیدی: شخصیت برنده، آگاهی برنده، اعتماد برنده، وفاداری برنده، بیمه ایران

مطالعات مدیریت و کارآفرینی

دوره ۵، شماره ۱، بهار ۱۳۹۸، صفحات ۳۴۳-۳۵۹