

## بررسی رابطه رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی (مطالعه موردی: دانشگاه آزاد اسلامی کرمان)

سمیه شیر علی نژاد<sup>۱</sup>، سمانه مهدیزاده<sup>۲</sup>، اعظم محکمی<sup>۳</sup>

<sup>۱</sup>دانشجوی کارشناسی ارشد، گروه مدیریت، واحد کرمان، دانشگاه آزاد اسلامی، کرمان، ایران

<sup>۲</sup>دانشجوی دکتری، گروه مدیریت، واحد کرمان، دانشگاه آزاد اسلامی، کرمان، ایران

نویسنده مسئول، گروه مدیریت، واحد کرمان، دانشگاه آزاد اسلامی، کرمان، ایران

<sup>۳</sup>کارشناس ارشد مطالعات زنان

### چکیده

علمای مدیریت و رفتار سازمانی، موفقیت سازمانهای امروزی را به نسبت زیاد متمکی بر خلاقیت، نوآوری و کارآفرینی میدانند. بنابراین به منظور تحقق این امر، باید فعالیتهای کارآفرینانه را در سازمانها ترویج داد و روحیه کارآفرینی را در مدیران پرورش داده و در نهایت یک محیط کارآفرینانه در سازمان ایجاد نمود؛ این امر مستلزم شناخت، مفهوم رهبری تحول آفرین است. هدف از این پژوهش، بررسی رابطه بین رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی کرمان است. جامعه آماری در این تحقیق کارکنان دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان که تعداد آن ها ۳۲۰ نفر می باشد. در این پژوهش از روش نمونه گیری تصادفی ساده استفاده شده و براساس جدول مورگان ۱۷۵ نفر انتخاب شد. روش پژوهش از نوع همبستگی بوده و ابزار اندازه گیری شامل دو پرسشنامه، رهبری تحول آفرین و پرسشنامه کارآفرینی سازمانی است. به منظور برآورد پایایی ابزار جمع اوری داده های تحقیق از آلفای کرونباخ استفاده شد که ضریب پایایی برای پرسشنامه رهبری تحول آفرین بس و آولیو ۰/۹۴ و برای کارآفرینی سازمانی ۰/۸۴ به دست آمد. نتایج این تحقیق نشان داد که ارتباط مثبت و معناداری بین رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی وجود دارد.

**واژگان کلیدی:** رهبری، رهبری تحول آفرین، کارآفرینی سازمانی، دانشگاه آزاد اسلامی

## ۱- مقدمه:

تغییرات مهم در محیط کسب و کار، از مشخصه‌های اصلی قرن حاضر است. تغییرات سریع محیط، صنعت، مشتریان، ارباب رجوع، رقبا، همکاران، محصولات و خدمات همگی نیروهایی هستند که بر سازمان اثر می‌گذارند و نیاز به برتری را موجب می‌شوند. در این بین، شناخت محیط، تشخیص و درک تحولات و آگاهی از فرصت‌ها، تهدیدها، محدودیتها و امکانات که از ضروریات سازمان‌های جدید محسوب می‌شوند که از طریق رویکردهای سنتی مدیریت امکان‌پذیر نیست. تغییرات گسترده و جهانی شدن در دنیای امروز مستلزم سیک رهبری متفاوت و جدیدی است که با استفاده بهینه از منابع و دارایی‌های مادی و انسانی، اهداف سازمان را تحقق بخشیده و قادر به توسعه ظرفیت‌ها و استفاده از آن‌ها باشد(مونتور و همکاران ، ۲۰۱۱).

رهبری تحول آفرین یک فرایند آگاهانه اخلاق و معنوی است که الگوهای مساوی روابط قدرت میان پیروان و رهبران را جهت رسیدن به یک هدف جمعی، تحول واقعی سازمان یا سیستم اجتماعی از طریق طرح مشارکتی قابل اعتماد بیان می‌کند. این نوع رهبری در سازمان‌های امروزی نیازمند تغییر معنا دار در روابط قدرت در سازمان‌ها یا سیستم‌های اجتماعی از سلسله مراتبی به افقی و همراه تساوی می‌باشد . رهبری تحول آفرین فرایند تاثیرگذاری و تغییرات اساسی در نگرش‌ها و فرضیات اعضای سازمان و ایجاد تعهد در آنها برای رسیدن به هدف‌ها و ماموریت سازمانی است. رهبری تحول آفرین برای عملی شدن به چهار مؤلفه یا عامل که به عنوان عناصر تشکیل دهنده این نظریه نیز شناخته شده اند نیاز دارد(شامیر، ۱۹۹۳).

طی سال‌های دهه ۱۹۸۰، اهمیت تفکر کارآفرینانه و ترویج روحیه کارآفرینی در سازمان‌ها مورد تاکید واقع شد و اهمیت و نقش آن در نوسازی سازمانی، نوآوری و ایجاد کسب و کار جدید در سازمان‌ها مورد توجه قرار گرفت. کارآفرینی فرآیندی است که طی آن فرد کارآفرین با ایده‌های نو و خلاق و با شناسایی فرصت‌های جدید و بسیج منابع، مبادرت به ایجاد کسب و کارهای نو، سازمانی جدید، نوآور و رشدیابنده می‌کند که توان با پذیرش مخاطره است و منجر به معرفی محصول و خدمتی جدید به جامعه می‌گردد.(یعقوبی، ۲۰۰۹، ۲۰۰۹). همچنین کارآفرینی از این لحاظ اهمیت مورد توجه است که با معرفی فرصت‌های نوآورانه برای به دست آوردن عملکرد موثر و کارآمد به عنوان یک نیروی محركه در سازمان‌ها در نظر گرفته می‌شود و تلاش‌های کارآفرینانه موجب پاسخگویی سریع به تغییرات محیطی می‌شود که موجب رشد اقتصادی نیز می‌شود . کارآفرینان سازمانی موحد فرآیند نوآوری در سازمان و پیشتاز و حامی توسعه محصولات جدید هستند و گاه از ابتدای ایده تا انتهای نوآوری (انتشار محصول یا خدمت) را خود اجرا و نظارت می‌کنند. سازمان‌های امروزی با تعداد اندک افراد خلاق و کارآفرین نمی‌توانند در عرصه‌های داخلی و خارجی بر رقبا فائق آیند و نیازمند ایجاد بستری مناسب کارآفرینی برای تمام کارکنان خود هستند. در واقع بهترین راه جهت پرورش ایده‌های نو و کارآفرین بنیان نهادن فرهنگ کارآفرینی در سازمان است. (فرهنگی، ۱۳۸۹،

برای دستیابی به کارآفرینی سازمانی ، رونق بخشیدن به آن نیاز به ابزار است. یکی از ابزارهای مناسب برای رشد کارآفرینی سازمانی وجود سیک رهبری مناسب و منطبق بر مفاهیم کارآفرینی در سطح سازمان است. رهبری به عنوان فرایند تاثیرگذاری بر اهداف و استراتژیها، تعهد و پذیرش کار در جهت رسیدن به اهداف، حفظ و نگهداری گروه، گروه و تاثیرگذاری بر فرهنگ سازمان تعریف می‌شود(آلسوون، ۲۰۰۲). رهبران تحول آفرین با خلق ایده‌ها و چشم اندازهای جدید و با ایجاد اعتماد و شور و شوق در میان مدیران و کارکنان در جهت تغییر و تحول در سازمان‌ها عمل می‌نمایند و نوید بخش توسعه و بهبود عملکرد سازمان هستند(مطلبی، ۱۳۸۲). براساس نظر پاور و ایستمن، اثربخشی یک رهبر تحول آفرین نتیجه سه عامل است؛ موقعیت نسبی سازمان در پیوستار پذیرش سازمانی (پذیرش تغییر)، درجه تطبیق فرایند تحول آفرینی لازم برای موفقیت سازمان و فرایند رهبری تحول آفرینی که در سازمان در حال اجراست و قابلیتهای رهبران تحول آفرین برای اجرای فرایند مناسب تحول آفرینی. انعطاف پذیری این اطمینان را می‌دهد که سازمان ظرفیت فعالیت پویا یا پاسخ سریع به شرایط رقابتی در حال تغییر را دارد و بنابراین یک مزیت رقابتی ایجاد کرده یا مزیت رقابتی موجود را حفظ می‌کند. یک رهبر تحول آفرین،

تغییر را در کل سازمان القا کرده و چشم اندازی هم برای مدیران و هم کارکنان خلق می‌کند. (یانگ، ۲۰۰۷). لذا این پژوهش به بررسی و سنجش رابطه بین بررسی رابطه رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی می‌پردازد.

## ۲-ادبیات تحقیق:

### ۱-۲-رهبری تحول آفرین:

یک چالش بزرگ برای رهبران تحول آفرین در هزاره سوم، یافتن راههایی برای تشویق هر یک از کارکنان برای به فعل درآوردن پتانسیل‌های بالقوه آنهاست. رهبری تحول آفرین فرآیند نفوذ آگاهانه در افراد یا گروهها برای ایجاد تغییر و تحول ناپیوسته در وضع موجود و کارکردهای سازمان به عنوان یک کل است. رهبری تحول آفرین از طریق گفتار و کردارش کل جامعه را دچار تحول می‌کند و نفوذ فراوانی در میان پیروانشان دارد. این نوع رهبری زمانی تحقق می‌یابد که رهبران علاوه پیروانشان را به کار افزایش دهند، انان را از اهداف و ماموریت‌ها آگاه سازند و تشویقشان کنند که فراتر از منافع فردی بیندیشند. بس و اولیو<sup>۱</sup> رهبری تحول آفرین را چنین توصیف می‌کنند: رهبری تحول آفرین وقتی تحقق می‌یابد که یک رهبر، پیروان را برای بینش مشترک بر می‌انگیزد آن‌ها را در رسیدن به چشم انداز تشویق می‌کند و منابع لازم را برای رشد پتانسیل شخصی آن‌ها فراهم می‌نماید. رهبران نیز همان طور که بر نیازهای پیروان برای رشد تاکید داند به عنوان یک مدل، خوش بینی ایجاد کرده و تعهد را بیشتر می‌کنند این نوع رهبری بر اساس نفوذ آرمانی، ترغیب ذهنی، انگیزش الهام بخش و ملاحظات فردی تحقق می‌یابد (موغلی، ۱۳۸۲).

-**ویژگی‌های آرمانی:** این شاخص شامل: القای افتخار و غرور به اعضا برای همکاری و مشارکت با دیگران، صرف نظر کردن از تمایلات فردی به خاطر گروه، عمل به شیوه‌ای که احترام دیگران را برانگیزد، نشان دادن احساس قدرت و شایستگی، فدا کردن منافع شخصی به خاطر منافع دیگران و اطمینان خاطر دادن از بر طرف شدن موانع به دیگران می‌باشد.

-**رفتارهای آرمانی:** این شاخص شامل: صحبت کردن در مورد مهمترین ارزش‌ها و اعتقادات کادکنان، تصريح در اهمیت داشتن یک احساس قوی نسبت به هدف، توجه به منابع معنوی و اخلاقی و تصمیمات و گفتگو درباره اهمیت اعتماد نسبت به یکدیگر می‌شود.

-**ترغیب ذهنی:** عبارت است از برانگیختن پیروان به وسیله‌ی رهبر به منظور کشف راه حل‌های جدید و تفکر محدود در مورد حل مشکلات سازمانی توسط پیروان. در واقع رفتار رهبر، چالشی را برای پیروان ایجاد می‌کند که دوباره در مورد کاری که انجام می‌دهند، کوشش و تلاش نمایند و در مورد چیزی که می‌تواند انجام یابد، دوباره تفکر کنند.

-**انگیزش الهام بخش:** عبارت است از برانگیختن و بالا بردن انگیزش در پیروان که با توصل به احساسات زیردستان صورت می‌پذیرد. تاکید انگیزش الهام بخش بر احساسات و انگیزه‌های درونی است نه بر تبدلات روزانه بین رهبر و پیرو.

-**ملاحظات فردی:** رهبران تحول آفرین توجه ویژه‌ای به نیازهای هر پیرو به عنوان رفتار مرتبی یا استاد برای دستیابی به موفقیت یا رشد دارند. پیروان رشد یافته به صورت پیاپی سطوح توانمندی‌های بالقوه شان را بالاتر می‌برند، فرصت‌های جدید یادگیری به همراه یک جو حمایت کننده از رشد و پیشرفت ایجاد می‌شوند (اسپاکتور<sup>۲</sup>، ۲۰۰۴).

<sup>۱</sup> Bass, B. M

<sup>۲</sup> Spector

## ۲-۲-کارآفرینی سازمانی :

واژه کارآفرینی ابتدا در سال ۱۸۴۸ توسط استوارت میل از فرانسه به زبان انگلیسی ترجمه شد. او وظایف کارآفرین را شامل هدایت، نظارت و خطرپذیری میدانست و عامل اخیر را به منزله عامل متمایزکننده مدیر و کارآفرین در نظر گرفت (سهرابی ۱۳۸۵،

همچنین لغت کارآفرینی نزدیک به ۲۰۰ سال است مورد استفاده قرار میگیرد که مفهوم سنتی تأکید بر تلاشهاي داشت که یک فرد، بینشی را به کسبوکاری موفق تبدیل می نمود. اما اخیراً کارآفرینی به عنوان فرایندی که میتواند در سازمانهای گوناگون بدون در نظر گرفتن نوع و اندازه رخداد، مفهوم پردازی شده است(مقیمه، ۱۳۸۴).

از نظر گروول و آستان (۲۰۰۶)، کارآفرینی یک زمینه تحقیقاتی مهمی در میان اقتصاددانان سراسر دنیا بوده است. این اهمیت به دلیل تأثیر فعالیت کارآفرینانه بر اقتصاد و غلبه بر مسائل ناشی از بیکاری و ایجاد فرصت‌های شغلی جدید است. از این رو رشد کسب-وکارهای کوچک و ایجاد کسبوکارهای جدید بطور گستردگی توسط سیاستهای اقتصادی ملی برای ایجاد ثروت و رشد اقتصادی مورد تشویق قرار گرفته است. بنا بر گفته کورتاتکو ، تعداد دانشکدهها و دانشگاههایی که رشته‌های کارآفرینی را ارائه میکنند، از تعداد انگشت شماری در دهه ۱۹۷۰ به بیش از ۱۶۰۰ عدد در سال ۲۰۰۳ رسیده است. کارآفرینی درون سازمانی فرایندی هست که کارآفرین تحت حمایت یک سازمان فعالیت‌های کارآفرینانه خود را به ثمر می‌رساند. با وجود اینکه کارآفرینی درون سازمانی به عنوان یک مفهوم، اخیراً در ادبیات مدیریت وارد شده، مفهومی است که به رویکرد کارآفرینی یک سازمان مرتبط بوده، ریشه در ادبیات کارآفرینی دارد.

از دیدگاه شین و نکاتارامان <sup>۳</sup>، کارآفرینی فرایندی است که فرصتها برای تولید محصولات و خدمات آینده کشف، ارزیابی و مورد بھربرداری قرار میگیرند. دراکر ، کارآفرینی را منظری برای تغییر میداند و کارآفرین را فردی میداند که همواره در جستجوی تغییر است، نسبت به آن از خود واکنش نشان میدهد و آن را یک فرصت و شانس میداند.

به طور کلی کارآفرینی سازمانی فرایندی است که افراد یا گروهی در داخل سازمان موجود اقدام به ایجاد یک کسب و کار جدید نموده و یا در سازمان به خلاقیت و نوآوری تازه ای دست بزنند و علاوه بر منابع تحت اختیارشان در سازمان به دنبال فرصت‌های دیگر مانند انجام کارهای جدید و خارج از روش‌های مرسوم انجام کار برای جستجوی فرصت‌های تازه، ریسک پذیری و تاسیس سازمان‌های جدید به وسیله یک سازمان بزرگتر شوند. این اتفاق می‌تواند از طریق نوآوری در محصولات یا فرایندها و یا تغییر بازار صورت گیرد. این فعالیت‌ها می‌توانند در بخش‌های مختلفی شکل بگیرند از جمله در واحدهای عملیاتی، سطوح پروژه‌ای و واحدهای کسب و کار شرکت، در همه این بخش‌ها ارتقا مدیریت، سطح رقابت پذیری و بهبود عملکرد به عنوان یک هدف مشترک دنبال می‌شود (بارت، ۲۰۰۶).

به گفته پیتر دراکر، سازمانهای بزرگتر و باسابقه تر که قصد دارند در مسیر نوآوری گام بردارند، قبل از هر اقدامی باید توجه داشته باشند ادامه کارها به همین صورتی که در حال حاضر انجام می‌شود، بسیار آسانتر از ایجاد تغییر در فعالیت هاست. چنین سازمان‌هایی باید زیربخشها را طراحی نمایند تا در هر چند سال یکبار با بررسی فعالیتهای خود بتوانند موجودیت خود را توجیه نموده و در صورتی که واحدهای غیرکارآمد، فرسوده، پراشتباه و ناموفق تشخیص داده شد، طبق یک خط مشی مشخص آن را تعطیل نمود.

<sup>۳</sup> Shin and nkataraman

در سازمانهای کارآفرین، کارآفرینان نقش الگو را بازی میکنند. یعنی سازمانهای کارآفرین دائماً به دنبال افراد و واحدهایی هستند که کارها را بهتر و بصورت متفاوت از دیگر واحدها انجام دهنند. این سازمانها، آنها را یافته و با مورد توجه قرار دادن آنها، این پرسشها را مطرح میکنند که «شما چه کار انجام دادهاید که باعث موفقیت شما شده است؟ شما چه کاری انجام میدهید که دیگران انجام نمیدهند؟ این نحوه برخورد باعث میشود تا روح کارآفرینانه در سازمان زنده نگه داشته شود.

مقیمی (۱۳۸۴) عوامل مؤثر بر کارآفرینی سازمانی را در سه عامل زیر دسته بندی می کند:

• عوامل ساختاری کارآفرینانه:

شامل مواردی از قبیل ساختار سازمانی، راهبرد سازمانی، سیستم حقوق و دستمزد، سیستم مالی و بودجه ای، سیستم اطلاعاتی، سیستم تحقیق و توسعه، سیستم منابع انسانی و فرایندها و روش ها.

• عوامل رفتاری کارآفرینانه:

مواردی از قبیل فرهنگ سازمانی، انگیزش نیروی انسانی، ویژگی های کارکنان و مدیران

• عوامل زمینه ای کارآفرینانه:

مواردی از قبیل محیط سیاسی - قانونی، محیط اجتماعی - فرهنگی و محیط اداری.

### مدل مفهومی تحقیق

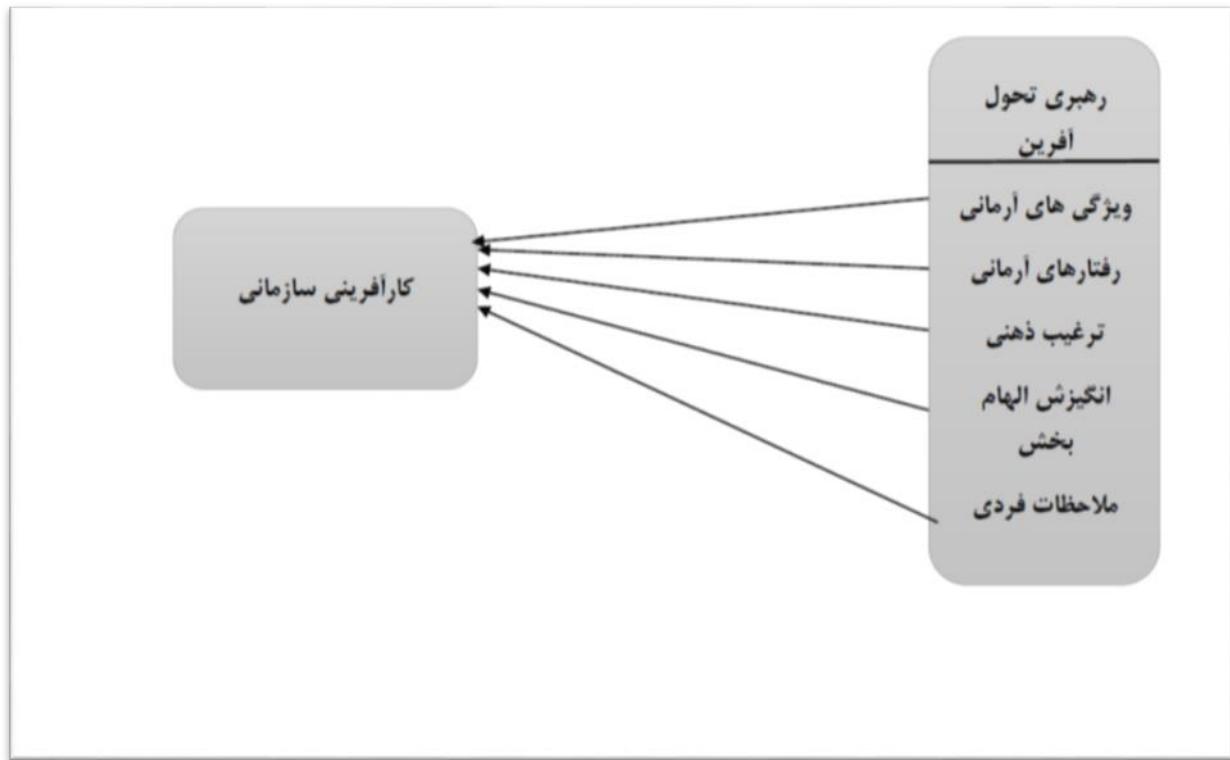
شكل شماره ۱ مدل مفهومی تحقیق حاضر را نشان می دهد که در آن "رهبری تحول آفرین" به عنوان متغیر مستقل، "کارآفرینی سازمانی" به عنوان متغیر وابسته بکار رفته است. با توجه به مدل فوق، تحقیق حاضر قصد دارد به بررسی فرضیه های زیر در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان بپردازد:

فرضیه اصلی:

بین رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

فرضیه های فرعی:

۱. بین ویژگی های آرمانی با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.
۲. بین رفتار های آرمانی با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.
۳. بین ترغیب ذهنی با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.
۴. بین انگیزش الهام بخش با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.
۵. بین ملاحظات فردی با کارآفرینی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.



شکل شماره ۱. مدل تحقیق

## روش تحقیق

### ۱-۴- جامعه آماری و روش نمونه‌گیری

روش تحقیق حاضر، پیمایشی، از نظر هدف، کاربردی و از نظر ماهیت و روش از نوع همبستگی می باشد جامعه آماری در این تحقیق کارکنان دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان که تعداد آن ها ۳۲۰ نفر می باشد که طبق جدول مورگان ۱۷۵ نفر انتخاب شدند. در این پژوهش از روش نمونه گیری تصادفی ساده استفاده شده است.

### ۲-۴- ابزار

برای جمع آوری اطلاعات مورد نیاز از دو روش استفاده شده است.

الف: روش کتابخانه ای: این روش جهت بررسی و مطالعه مبانی نظری موضوع پژوهش ، پیشینه تحقیق و دستیابی به اطلاعات اولیه با استفاده از کتب، پایان نامه، نشریات داخلی، خارجی و هچنین اینترنت استفاده گردیده است.

ب : روش میدانی: این روش با استفاده از دو پرسشنامه استاندارد و به منظور جمع آوری اطلاعات مربوط به شیوه پیمایشی استفاده گردید. که یکی پرسشنامه رهبری تحول آفرین باس و آولویو این پرسشنامه با در هم آمیختن سوالات مربوط به سه شیوه رهبری؛ تحول آفرین، مبادله ای و عدم مداخله گر، تکمیل کنندگان پرسشنامه را در موقعیتی قرار می دهد تا آنچه را که

به واقعیت نزدیک تر است علامت گذاری کنندگی پرسشنامه کارآفرینی سازمانی صمدآقایی (۱۳۸۶) شامل ۳۶ سؤال است و در قالب مقیاس پنج گزینه ای لیکرت تنظیم شده است.

### ۴-۳- روایی (سازه و محتوا) و پایایی:

برای تعیین روایی پرسشنامه ها از نظرات ۶ نفر از اساتید گروه مدیریت بهره گرفته شده است. و پایایی آنها از طریق روش آلفای کرونباخ تعیین شده است به طوری که پایایی پرسشنامه رهبری تحول آفرین ۹۴٪ و پرسشنامه کارآفرینی سازمانی ۸۴٪ می باشد.

### یافته های تحقیق

#### بررسی ارتباط بین متغیر ها

#### آزمون فرضیه اصلی:

بین رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

سطح معنی داری	ضریب همبستگی اسپیرمن	شاخص متغیر ها
۰.۰۰۰	۰.۵۷۰	رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی

جدول شماره ۱

بر اساس نتایج حاصل از آزمون همبستگی، ضریب همبستگی اسپیرمن برابر ۰/۵۷۰ است که نشان دهنده این است که بین رهبری تحول آفرین با کارآفرینی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد. از آنجا که ضریب همبستگی محاسبه شده مثبت است نشان دهنده رابطه مستقیم بین این دو متغیر است یعنی با افزایش تحول آفرین، کارآفرینی سازمانی افزایش پیدا میکند.

#### فرضیات فرعی:

۱- بین ویژگی های آرمانی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

برای بررسی میزان رابطه بین ویژگی های آرمانی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان از ضریب همبستگی اسپیرمن استفاده شد. نتایج حاصل در جدول شماره ۲ آورده شده است.

سطح معنی داری	ضریب همبستگی اسپیرمن	شاخص متغیر ها
۰.۰۰۰	۰.۵۳۹	ویژگی های آرمانی با کارآفرینی سازمانی

جدول شماره ۲

بر اساس نتایج حاصل از آزمون همبستگی، ضریب همبستگی اسپیرمن برابر ۰/۵۳۹ است که نشان دهنده این است که بین ویژگی های آرمانی با کارآفرینی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد. از آنجا که ضریب همبستگی محاسبه شده مثبت است نشان دهنده رابطه مستقیم بین این دو متغیر است یعنی با افزایش ویژگی های آرمانی، کارآفرینی سازمانی افزایش پیدا میکند.

۲- بین رفتار های آرمانی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

برای بررسی میزان رابطه بین رفتار های آرمانی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان از ضریب همبستگی اسپیرمن استفاده شد. نتایج حاصل در جدول شماره ۳ آورده شده است.

سطح معنی داری	ضریب همبستگی اسپیرمن	شاخص متغیر ها
۰.۰۰۰	۰/۴۴۷	رفتار های آرمانی با کارآفرینی سازمانی

جدول شماره ۳

بر اساس نتایج حاصل از آزمون همبستگی، ضریب همبستگی اسپیرمن برابر ۰/۴۴۷ است که نشان دهنده این است که این است بین رفتار های آرمانی با کارآفرینی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد. از آنجا که ضریب همبستگی محاسبه شده مثبت است نشان دهنده رابطه مستقیم بین این دو متغیر است یعنی با افزایش رفتار های آرمانی، کارآفرینی سازمانی افزایش پیدا میکند.

۳- بین ترغیب ذهنی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

برای بررسی میزان رابطه بین ترغیب ذهنی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان از ضریب همبستگی اسپیرمن استفاده شد. نتایج حاصل در جدول شماره ۴ آورده شده است.

سطح معنی داری	ضریب همبستگی اسپیرمن	شاخص متغیر ها
۰.۰۰۰	۰/۴۴۲	ترغیب ذهنی با کارآفرینی سازمانی

جدول شماره ۴

بر اساس نتایج حاصل از آزمون همبستگی، ضریب همبستگی اسپیرمن برابر ۰/۴۴۲ است که نشان دهنده این است که این است بین ترغیب ذهنی با کارآفرینی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد. از آنجا که ضریب همبستگی محاسبه شده مثبت است نشان دهنده رابطه مستقیم بین این دو متغیر است یعنی با افزایش ترغیب ذهنی، کارآفرینی سازمانی افزایش پیدا میکند.

۴- بین انگیزش الهام بخش با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

برای بررسی میزان رابطه بین انگیزش الهام بخش با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان از ضریب همبستگی اسپیرمن استفاده شد. نتایج حاصل در جدول شماره ۵ آورده شده است.

سطح معنی داری	ضریب همبستگی اسپیرمن	شاخص متغیر ها
۰.۰۰۰	۰/۵۴۱	انگیزش الهام بخش با کارآفرینی سازمانی

جدول شماره ۵

بر اساس نتایج حاصل از آزمون همبستگی، ضریب همبستگی اسپیرمن برابر  $0.541$  است که نشان دهنده این است که بین انگیزش الهام بخش با کارآفرینی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد. از آنجا که ضریب همبستگی محاسبه شده مثبت است نشان دهنده رابطه مستقیم بین این دو متغیر است یعنی با انگیزش الهام بخش ، کارآفرینی سازمانی افزایش پیدا میکند.

##### ۵- بین ملاحظات فردی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان رابطه وجود دارد.

برای بررسی میزان رابطه بین ملاحظات فردی با کارآفرینی سازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرمان از ضریب همبستگی اسپیرمن استفاده شد. نتایج حاصل در جدول شماره ۶ آورده شده است.

سطح معنی داری	ضریب همبستگی اسپیرمن	شاخص متغیرها
۰.۰۰۰	۰.۵۴۱	ملاحظات فردی با کارآفرینی سازمانی

جدول شماره ۶

بر اساس نتایج حاصل از آزمون همبستگی، ضریب همبستگی اسپیرمن برابر  $0.541$  است که نشان دهنده این است که بین ملاحظات فردی با کارآفرینی سازمانی رابطه معنی داری وجود دارد. از آنجا که ضریب همبستگی محاسبه شده مثبت است نشان دهنده رابطه مستقیم بین این دو متغیر است یعنی با ملاحظات فردی ، کارآفرینی سازمانی افزایش پیدا میکند.

##### ۶- بحث و نتیجه‌گیری

عصر کنونی دوره تحولات شتابنده و غیرقابل پیش بینی است. وضعیت کنونی در جامعه بیانگر عدم توازن پیچیدگیهای روز افرون سازمانها و عدم توانایی این سازمانها در پیش بینی و مقابله با این تحولات و پیچیدگی هاست. سازمانها برای مقابله با تهدیدات محیطی و استفاده از فرصتهای احتمالی ناچارند ظرفیتها و توانمندیهای درونی خود را بشناسند، نقاط ضعف را ترمیم و به تقویت نقاط قوت بپردازند در این میان تعامل اجتماعی به شیوه ای شایسته و ثمربخش برای بیشتر مدیران و رهبران به عنوان کلیدی در مدیریت تغییرات سازمانی اهمیت فراینده ای دارد. رهبران تحول آفرین تصویری از یک چشم انداز آینده را به پیروان خود ارائه میکنند. از آنجا که چنین رهبرانی قادرند یک چشم انداز روشن و مورد نیاز را شکل دهنده، احتمالاً قادر به برانگیختن کارکنان برای مشارکت در آن چشم انداز هم هستند و زیرستان را برای انجام کار بیش از حد انتظار بر می‌انگیزند. فرایند رهبری تحول آفرینی که در سازمان در حال اجراست و قابلیتهای رهبران تحول آفرین برای اجرای فرایند مناسب تحول آفرینی. کارآفرینی اگر مرتبط با سبک رهبری باشد، بنا به ضرورت باید سبک رهبری مناسبی اتخاذ شود تا شرایط لازم برای فضای کارآفرینی آماده شود، در صورتیکه مدیران، سبک رهبری مناسب را بکار نگیرند قادر نخواهند بود محیط و شرایط لازم برای حضور افراد خلاق و کارآفرین را فراهم آورند.

##### منابع

۱. مقیمی، سیدمحمد (۱۳۸۴)، «کارآفرینی در سازمان‌های دولتی»، تهران، فراندیش
۲. سهرابی فرد، نسرین (۱۳۸۵)، روازای مقیاس سنجش کارآفرینی در مدیران دستگاه های دولتی، فصلنامه روانشناسان ایرانی، سال دوم، شماره ۸
۳. احمدپور داریانی، محمود (۱۳۸۱) کارآفرینی : تعاریف، نظریات و الگوها. تهران: انتشارات شرکت پرديس، چاپ دوم.
۴. مطلبی اصل، صمد(۱۳۸۱) رهبری تحول آفرین در سازمانها- یک مدل متأثر از محیط، ماهنامه تدبیر، سال هیجدهم، شماره ۱۸۱

۵. یعقوبی، جعفر(۱۳۸۹). بررسی عوامل بازدارنده‌ی کارآفرینی در آموزش عالی کشاورزی و ارایه‌ی سازوکارهایی برای تقویت آن، فصلنامه توسعه کارآفرینی، سال دوم، شماره هشتم، تابستان، ص ۱۲۱-۱۳۹.

۶. فرهنگی، علی‌اکبر، صفرزاده حسین (۱۳۸۹). طراحی و تبیین الگوی ارتباطات سازمانی در فرایند کارآفرینی سازمانی، ماهنامه علمی-پژوهشی دانش و رفتار دانشگاه شاهد، شماره ۱۴.

۷. Spector, P., Borman, W., and Cimino, C. (۲۰۰۴). "Emotional intelligence and leadership styles", Department of Psychology College of Arts and Sciences, available at Shannon Webb
۸. Moghali, A. (۲۰۰۴). "Transformational leadership and multifactor leadership questionnaire, management study", No. ۴۳-۴۴, Pp ۹۶-۱۱۲. (in Persian)
۹. Bass, B. M. (۱۹۸۰). "Leadership and performance beyond expectations", New York: Free Press.
۱۰. Mackenzie, S. B., podsakoff, P. M., and Rich, G. A. (۲۰۰۱)."Transformational and transactional leadership and salesperson performance". Journal of academy of marketing science, ۲۹, pp ۳۹۶- ۴۱۰.
۱۱. Yang, C. W. (۲۰۰۷). The relationships among leadership style, entrepreneurial orientation, and business performance. MANAGE GLOBAL TRANSIT, ۶
۱۲. Alvesson, M. (۲۰۰۲). Understanding organizational culture: Sage Publications Ltd. ۹۳-۱۱۴
۱۳. Montoro, S., Angeles, D. (۲۰۱۱) Human resource management and corporate entrepreneurship, International Journal of Manpower ۶۰ .(۲۰۱۱). pp. ۲۰-۲۵
۱۴. Shamir, B., House, R. J. and Arthur, M. B. (۱۹۹۳). "The motivational effects of charismatic leadership: a self- concept based theory", Organization Science, ۴(۴), pp ۵۷۷- ۹۴.
۱۵. Bart, C. (۲۰۰۶). Product Strategy and Formal Structure in Entrepreneurship, Strategic Management Journal, Vol. ۷ No. ۴.